

# KITALOGISTICS

*moving ideas*

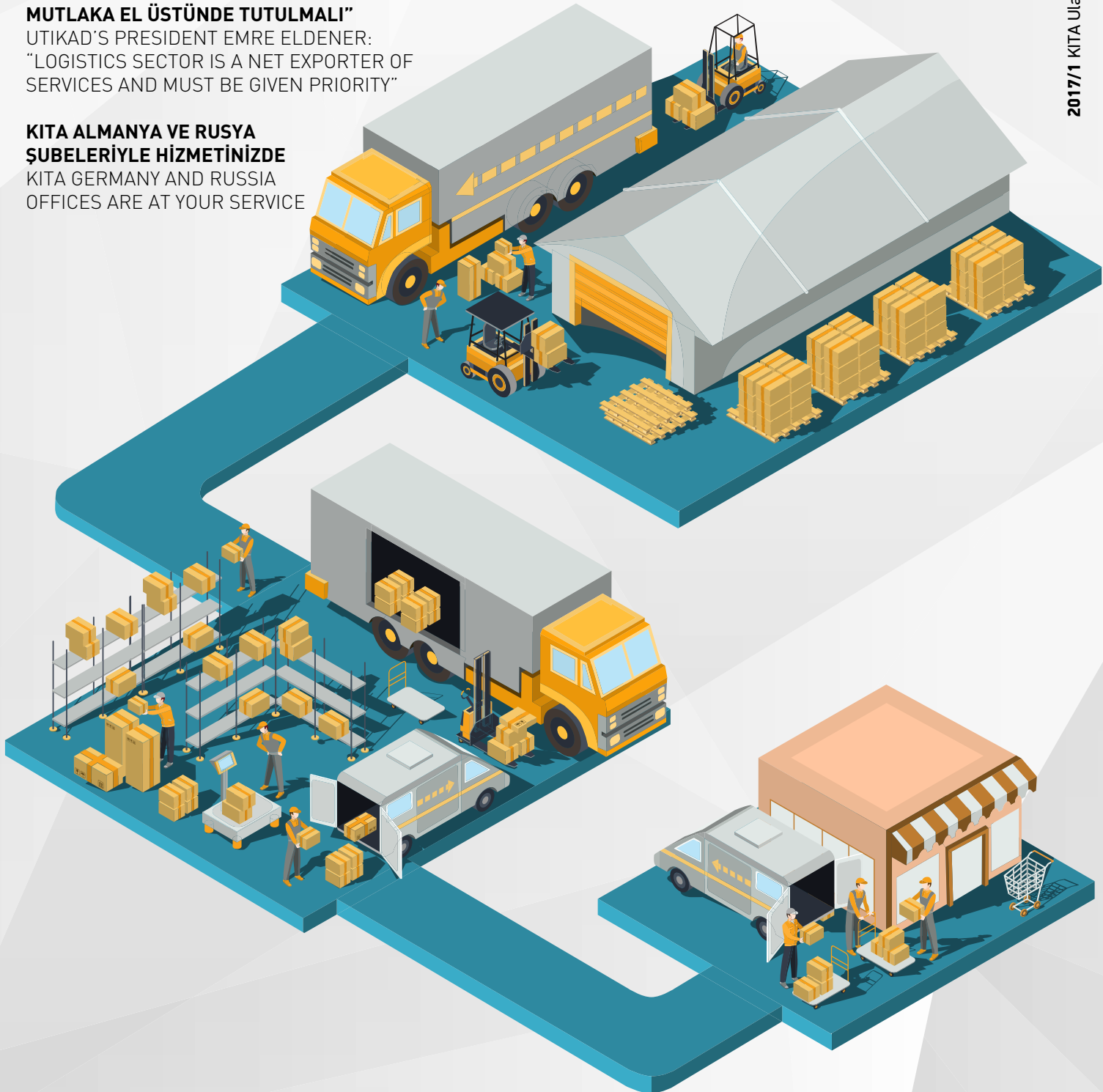
## DEPOLARDA OPTİMİZASYON DÖNEMİ

OPTIMIZING WAREHOUSE  
OPERATIONS

### UTİKAD'IN YENİ BAŞKANI EMRE ELDENER: “ÜLKEYE DÖVİZ GETİREN LOJİSTİK SEKTÖRÜ MUTLAKA EL ÜSTÜNDE TUTULMALI”

UTİKAD'S PRESIDENT EMRE ELDENER:  
“LOGISTICS SECTOR IS A NET EXPORTER OF  
SERVICES AND MUST BE GIVEN PRIORITY”

**KITA ALMANYA VE RUSYA  
ŞUBELERİYLE HİZMETİNİZDE**  
KITA GERMANY AND RUSSIA  
OFFICES ARE AT YOUR SERVICE



# COLDCHAINPRO

Specially designed for the  
Pharmaceutical & Healthcare Industry

- Quality & Compliance ✓
- In depth proactive risk management ✓
- Dedicated personal and facilities ✓
- Industry expertise ✓



**Customized**  
supply chain solutions  
tailored for your needs

- GDP Compliant Pharma Network ✓
- Pharma Specific SOP's, Working Instructions ✓
- Extensive Lane Risk Assessments ✓
- Temp Controlled Warehouses ✓
- Temp Controlled Vehicles (GDP Compliant) ✓
- Temp Monitoring & Passisve Packaging Solutions ✓
- Special Monitoring for Active Containers ✓

# Morning Exercise for our Air Cargo Team!

Life Style of **KITA**'s Air Cargo Division is different, everyone **loves** their job and acts out of **knowledge**.



PICTURE



**KITA** <sup>22</sup> **LOGISTICS**  
moving ideas

T +90.212 410 4141 F +90.212 410 4142 - sales@kitalogistics.com  
Offices in Turkey · Saudi Arabia · Kazakhstan · Germany [kitalogistics.com](http://kitalogistics.com)

*Değerli KITA dostları,*

Lojistik sektörü iş süreçleri ve hizmet veriş biçimi, Endüstri 4.0'ın da etkisiyle hızla değişmektedir. Bu değişime bağlı olarak, bugünün lojistik firmaları yarının aynı zamanda birer yazılım firmasına dönüşerek, bilişim sektörünün ayrılmaz bir parçası haline gelmektedir.

KITA olarak bizler de bir sonraki nesil yazılım programımızın hazırlanması amacıyla, TÜBİTAK destekli bir yazılım çalışmasına başlıyoruz. Şirketimiz bünyesinde oluşturduğumuz Ar-Ge birimimiz, sektördeki gelişmelere ve buna bağlı olarak ortaya çıkacak ihtiyaçların belirlenerek, lojistik süreçlerin daha üst seviyelerde izlenmesi ve geliştirilerek optimum yönetilebilmesini temin için, yazılım şirketiyle hummalı bir çalışma içine girdi. Kısaca 2017 bizim için teknoloji ve kaliteli insan kaynağına yatırım yılı olarak devam etmektedir.

2017 yılını bir yandan da oluşturduğumuz yeni hizmet merkezleriyle, fiziki yönden büyüyerek geçiriyoruz. Hem Rusya St. Petersburg'da hem de Frankfurt yakınlarında Almanya şubemizle hizmetinizdeyiz. Almanya şubemiz aynı zamanda Avrupa çapında dağıtım ve çok uygun şartlarla 25 bin metrekare kapalı alanda depolama hizmeti de veriyor. Böylece KITA Lojistik, 2017 son çeyreğine gelindiğinde, 5 ülkede 12 şube ile hizmet veren, global bir lojistik şirketi olma yolunda emin adımlarla ilerleyen bir yapıya kavuştu. Desteğiniz ve güveniniz için sizlere tüm KITA ailesi adına teşekkürlerimi sunarım.

Suudi Arabistan şubemiz Airbus, Lockheed Martin gibi dünya devlerine, başarılı ve müşteri memnuniyeti yüksek seviyede hizmet vermekte olup özellikle sağlık ve havacılık sektöründe çok zorlu görevlerin üstesinden geliyor.

Hava kargo ithalatta Seul, Guangzhou, Shanghai, Taipei ve Hong Kong'dan İstanbul varışlı her hafta düzenli hava konsolide yüklemelerimizle sizler için çok enteresan maliyet ve hizmet kombinasyonu imkanına kavuştuk. Sizlere sunduğumuz katma değerden faydalanabilmek için Uzakdoğu hava ve deniz ithalatta bizimle irtibatta kalın lütfen.

**BİR SONRAKİ NESİL YAZILIM PROGRAMIMIZIN HAZIRLANMASI AMACIYLA, TÜBİTAK ONAYLI VE DESTEKLİ BİR YAZILIM ÇALIŞMASINA BAŞLIYORUZ. 2017 BİZİM İÇİN TEKNOLOJİ VE KALİTELİ İNSAN KAYNAĞINA YATIRIM YILI OLARAK DEVAM ETMEKTEDİR.**

Çok acil Avrupa yüklemeleriniz için hizmete soktuğumuz ekspres minibüslerimizle sizlere Avrupa'nın büyük bölümü için 36 saatte kapıdan kapıya hizmet sunuyoruz. Bu minibüsler 17 metreküp ve 1350 kg'a kadar yükleme yapabiliyor ve hiçbir gümrük kapısında beklemiyor. Malzemenizin tam olarak ne zaman varış yapacağını bilebiliyor ve aynı zamanda 500 kg ve üzeri yüklerde hem zaman hem de para tasarrufu yapma imkanınız oluyor.

Sizlere gururla aktarmak istediğimiz bir konu da CEO'muz ve aynı zamanda şirket ortağımız Sayın Emre Eldener'in UTİKAD (Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği) Yönetim Kurulu Başkanı seçilmesi oldu. UTİKAD şu anda 450 üye ve bu şirketlerdeki 50 binden fazla çalışanıyla sektörün çatı kuruluşudur. Şirketimizin üst yöneticisinin bu göreve seçilmesi bizler için büyük mutluluk kaynağı oldu. Emre beye sektöre büyük katkıları olacağından emin olarak yeni görevinde başarılar diliyorum.

2017 yılının geri kalanında hepimize bol kazançlı ve huzurlu günler dilerim, sağlıklılıkla kalın.

**Ercan Ataman**

*Yönetim Kurulu Başkanı*





*Dear valued KITA friends,*

*Business processes and form of servicing of the logistics sector are rapidly changing due to the impact of Industry 4.0. Due to this change, today's logistics companies become an integral part of the information industry by also transforming into a software company of the future.*

*As KITA, we have initiated to work on a new software in order to prepare our next generation software program. The R & D unit that we created within our Company has entered into an endeavour with the software company to ensure that the development in the sector and the needs that will arise accordingly are determined, logistics processes are monitored and developed at optimum levels and managed optimally. In short, 2017 continues to be a year of investing in technology and qualified human resources for us.*

*We are having the year 2017 by growing physically with new service centres that we have built. We are at your service with our branches in St. Petersburg in Russia as well as in Germany near Frankfurt. The branch in German also offers distribution and warehousing services in a closed space of 25 thousand square meters of appropriate conditions across Europe. Thus, KITA Logistics has achieved a structure that moves forward with firm steps towards becoming a global logistics company offering services with 12 branches in five (5) countries as of the last quarter of 2017. I would like to thank you all for your support and trust on behalf of KITA family.*

*Our branch in Saudi Arabia offers services to global brands, such as Airbus, Lockheed Martin, with a high level of success and customer satisfaction and overcomes very challenging tasks especially in the healthcare and aviation sectors.*

*We have reached a very interesting combination of costs and services with our regular air consolidation every week departing from Seoul, Guangzhou, Shanghai, Taipei and Hong Kong and arriving in Istanbul in air cargo import. Please contact us for Far East air and sea import to benefit from the added value we offer to you.*

**WE HAVE INITIATED TO WORK ON A NEW SOFTWARE IN ORDER TO PREPARE OUR NEXT GENERATION SOFTWARE PROGRAM. 2017 CONTINUES TO BE A YEAR OF INVESTING IN TECHNOLOGY AND QUALITY HUMAN RESOURCES FOR US.**

*We offer you a 36-hour door-to-door service for most parts of Europe from Istanbul with our express minivans that we have put into service for your very urgent European freight. These minivans can load up to 17 cubic meters and up to 1350 kg and do not wait at any customs gate. You will be able to know exactly when your freight will be delivered and also, you can save time and money for 500 kg and above consignments.*

*Another subject we would like to proudly convey to you is that Mr. Emre Eldener, our CEO and also a company partner, has been elected as the Chairman of UTIKAD (Association of International Forwarding and Logistics Service Providers). Currently, UTIKAD is the umbrella organization of the industry with 450 members and more than fifty-thousand employees employed in these companies. It has been a great source of happiness for us that a senior manager of our Company is elected to this position. I wish Mr. Emre Eldener the best of success with his new position being confident that he will make great contribution to the industry.*

*I wish you all very prosperous and peaceful days for the rest of 2017.*

**Ercan Ataman**  
*Chairman of the Board*

# İÇİNDEKİLER CONTENTS

## HABER NEWS

**6 KITA LOJİSTİK PROJE TAŞIMACILIĞINDA SINIR TANIMİYOR**  
KITA LOGISTICS CUTS ACROSS ALL BOUNDARIES IN PROJECT TRANSPORTATION

**9 UZAKDOĞU ARTIK O KADAR UZAK DEĞİL**  
THE FAR EAST IS NO LONGER THAT FAR

**10 KITA PROJE KARGO ZİRVESİ BREAKBULK ANTWERP'E KATILDI**  
KITA PROJECT TEAM AT BREAKBULK ANTWERP SHOW

**11 LOJİSTİK DÜNYASININ KALBI TRANSPORT LOGISTICS MUNICH FUARINDA ATTI**  
MAJOR PLAYERS OF THE LOGISTICS WORLD CAME TOGETHER AT THE TRANSPORT LOGISTIC FAIR IN MUNICH

**12 "ÜLKEYE DÖVİZ GETİREN LOJİSTİK SEKTÖRÜ MUTLAKA EL ÜSTÜNDE TUTULMALI"**  
"LOGISTICS SECTOR IS A NET EXPORTER OF SERVICES AND MUST BE GIVEN PRIORITY"

**15 KITA LOJİSTİK'TEN DENİZ TAŞIMACILIĞINDA BAŞARILI BİR SÜREÇ**  
A SUCCESSFUL PROCESS IN THE MARITIME TRANSPORT BY KITA LOGISTICS

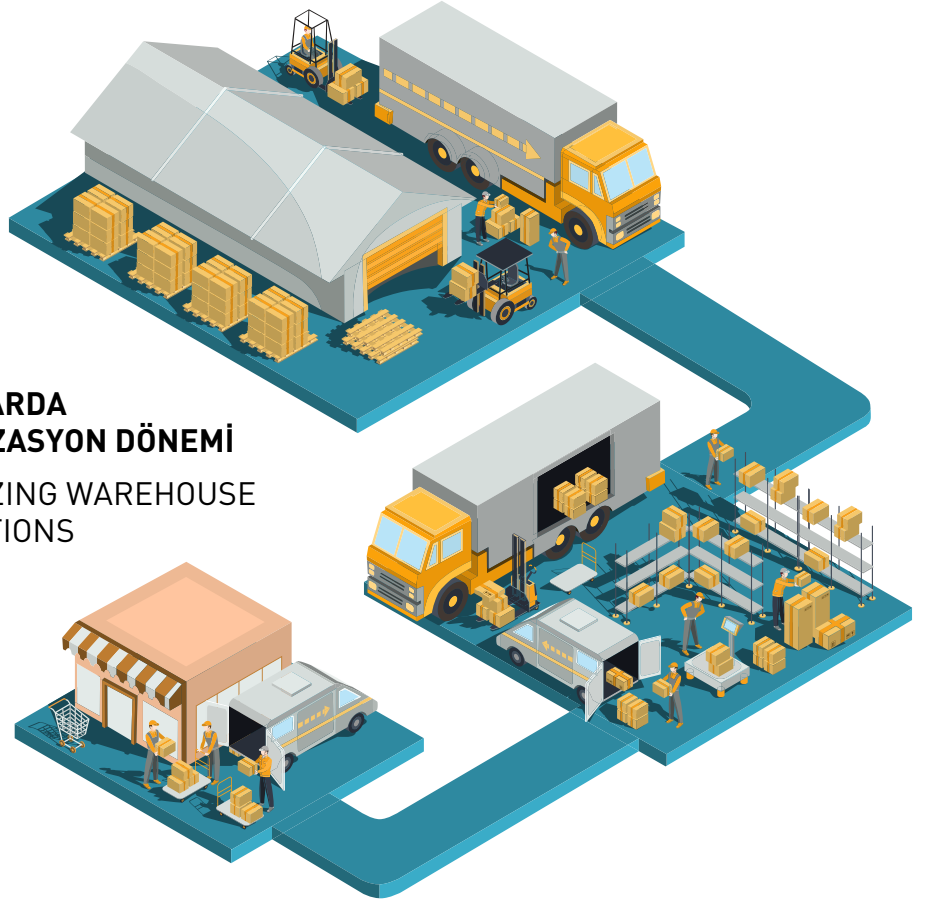
**22 "HİZMETLERİMİZİ GENİŞLETEREK ALMANYA'DA DAHA FAZLA MÜŞTERİYE HİZMET VERMEK İSTİYORUZ"**  
"WE WANT TO SERVE MORE CUSTOMERS IN GERMANY BY EXPANDING OUR SERVICES"

**24 "RUS PAZARI: KITA İÇİN YENİ BİR SINIR"**  
"RUSSIAN MARKET: A NEW FRONTIER FOR KITA"

18

## DEPOLARDA OPTİMİZASYON DÖNEMİ

OPTIMIZING WAREHOUSE OPERATIONS



## YEME & İÇME FOOD & BEVERAGE



26

SALATAYA DAİR HER ŞEY  
EVERYTHING ABOUT SALAD

## KÜLTÜR & SANAT CULTURE & ART



28

## SEYAHAT TRAVEL



30

SANA ÇAN KULELERİNDEN BAKTIM GÜZEL  
ST. PETERSBURG  
BEAUTIFUL BELL TOWERS

# KITALOGISTICS

22  
years

**İMTİYAZ SAHİBİ / PUBLISHER**  
ERCAN ATAMAN

**SORUMLU YAZI İŞLERİ MÜDÜRÜ/  
MANAGING EDITOR**  
EMRE ELDENİR

**YAYIN KURULU / EDITORIAL BOARD**  
EMRE ELDENİR, BURAK YÜCE, CAN YILBAŞI, GÜLCAN YILDIZ

**YAYIN DANIŞMA KURULU / EDITORIAL ADVISORY BOARD**  
PROF. DR. OKAN TUNA

**İLETİŞİM ADRESİ  
CONTACT ADDRESS**  
İSTANBUL TİCARET SARAYI  
ORUÇ REİS MH. VADI CD.  
NO:108 KAT: 5 D: 325  
GİYİMKENT-ESENLER  
İSTANBUL  
T: + 90 212 410 4141  
F: + 90 212 410 4142  
[www.kitalogistics.com](http://www.kitalogistics.com)

**YAPIM / PRODUCTION**  
N/MEDYA

**YAYIN KOORDİNATÖRÜ  
EDITORIAL COORDINATOR**  
NEŞET TOSUN

**BASKI / PRINT**  
Karakış Basım Matbaa Rek. San. Tic. Ltd. Şti.  
Maltepe Mah. Litros Yolu Sk.2. Matbaacılar Sitesi No: 1BF1  
Zeytinburnu - İSTANBUL Tel: 0(212) 544 58 20

Bu dergi, Kıta Ulaştırma Hizmetleri Tic. A.Ş.'nin süreli yayınıdır ve altı ayda bir yayımlanır. Bu yayında yer alan yazılı ve görsel içeriğin herhangi bir bölümü kaynak gösterilmeden ve/veya izin alınmadan kullanılamaz.

This magazine is a periodical publication of Kıta Ulaştırma Hizmetleri Tic. A.Ş. and is published semi-annually. Any part of the written and visual content appearing on this publication cannot be used without reference and/or permission.

Öneri ve görüşleriniz için | For your suggestions and comments: [info@kitalogistics.com](mailto:info@kitalogistics.com)



Türkiye'nin  
her yerinden her yerine  
tam zamanında,  
**en uygun fiyata!**

FYKRBDR

**KITA Lojistik** Yurtiçi nakliye için geliştirdiği  
özel uygulamalarla, **zamanında teslim** ve  
**en uygun fiyat garantisi** veriyor!

**KITALOGISTICS**  
*moving ideas*

Offices in Turkey • Saudi Arabia • Kazakhstan • Germany  
sales@kitalogistics.com [kitalogistics.com](http://kitalogistics.com)

# KITA LOJİSTİK PROJE TAŞIMACILIĞINDA SINIR TANIMIYOR

KITA LOJİSTİK OLARAK BİRBİRİNDEN ÖNEMLİ VE ZOR PROJE TAŞIMACILIĞI İŞLERİNİ BAŞARIYLA GERÇEKLEŞTİRDİK. İŞTE BAŞARIYLA GERÇEKLEŞTİRDİĞİMİZ PROJE TAŞIMALARI:

## KITA LOGISTICS CUTS ACROSS ALL BOUNDARIES IN PROJECT TRANSPORTATION

AS KITA LOGISTICS, WE SUCCESSFULLY ACCOMPLISHED IMPORTANT AND CHALLENGING PROJECT TRANSPORTATION WORKS. HERE ARE THE PROJECTS WE CARRIED OUT SUCCESSFULLY:



### ALTIN MADENİ PROJESİ

➔ 2017 yılının itibarı ile Erzincan İliç bölgesinde yapılan Türkiye'nin en önemli altın madeni projelerinden birinde yer almanın haklı gururunu yaşıyoruz.

1 2 farklı ülkeden gelen yüklerin Erzincan İliç bölgesine taşınma ve montaj hizmetlerini kapsayan projede; KITA proje ekipleri hem yükleme operasyonlarına hem limanlara hem de şantiyedeki tüm taşımalara tam zamanlı olarak nezaret ederken; toplamda 20 bin FRT üzerinde açık yük ve ek olarak yaklaşık 100 TEU konteyner taşınması gerçekleştirmiştir. En ağır parçaların 110 tonu ve 5,30 m yüksekliği aştığı projede, Türkiye içerisindeki yapılan taşımalar her bir parça için 3 haftadan uzun sürmüştür. Çok kısa bir periyot içerisinde kiralanan pek çok gemi ve konteynerin olması, madenin lokasyonu, yüklerin ebatları, sert hava koşulları ve Türkiye içerisinde yapılan yaklaşık bin 600 km'lik iç taşıma organizasyonları nedeni ile pek çok zorluk ile karşılaşan ekibimiz; halen devam eden projede olumsuz herhangi bir durumla karşı karşıya kalmadan müşteri memnuniyetini en üst düzeyde tutmayı başarmıştır. En çok da Türkiye içinde yapılan taşımaların kendilerini zorladığını söyleyen KITA Proje Lojistiği Müdürü Can Yılbaşı, proje öncesinde yapılan yaklaşık 5 aylık ön çalışma ve fiziki etütlerin çok büyük fayda sağladığını ve uzman ekip sayesinde, müşteriden tam not aldıklarını kaydetti.

### GOLD MINE PROJECT

➔ Starting from the very first days of 2017, KITA logistics is involved in a prestigious gold mine project in Erzincan, İlic area.

The scope of the project was to bring and install 20.000 Frts of project cargo from 12 different origins to Erzincan gold mine. Throughout the project, KITA Logistics project specialists supervised the operations in all origins, all ports and at the jobsite continuously. Among the cargoes, the heaviest piece was 110 mtons and the highest piece was 5,30 mtrs which took more than 3 weeks of time for delivery from Turkish port up to Erzincan site. Our project team was fiercely challenged due to back to back charters and container shipments, location of the gold mine, dimensions of the cargoes, severe weather conditions and the on shore land transportation which was more than 1.600 kms for each journey. Despite of all these difficulties, KITA Logistics project team managed to thrive under heavy pressure and kept the customer satisfaction in the top level. KITA Logistics Project Logistics Manager Can Yilbasi stated that: "Our biggest challenge was the on shore transportations within Turkey which required countless of road improvements and obstacle removals even though we have taken the longest but safest route up to the site. But thanks to our team of experts, the pre-studies which we have conducted 5 months before the project, prevented us to face last minute surprises and played a very important role in terms of customer satisfaction."



**PROJE KARGO MÜDÜRÜ**  
PROJECT LOGISTICS MANAGER  
CAN YILBAŞI





## İSDEMİR PROJESİ

➔ Yaklaşık 16 ay süren yoğun çalışmaların sonucunda İskenderun İsdemir sahası içerisinde yapılan dolun tesisi taşımalarımızı başarı ile tamamladık.

**P**roje kapsamında; yüklerin Almanya'da üreticinin adresinden alınıp Tuna Nehri üzerinden Köstence'ye ve sonrasında da İsdemir limanına deniz ve nehir yolu ile taşınması ile birlikte, İsdemir içerisindeki taşımalar ve montaj hizmetleri de KITA Lojistik tarafından sağlanmıştır. Gecikmeler sebebi ile tüm planların son dakikada değiştiği projede, geçiş esnasında nehrin donması ekibimizi en çok zorlayan konulardan biri oldu. Vakit kaybı yaşanmadan çözüm üreten ekibimiz, İsdemir içerisinde yaşanacak aksaklıkları da aldığı önlemler ile engellemiş oldu. En ağırlı 184 ton ve en uzununu 44 metre olan yükler için beher araç uzunluğunun 57 metre olduğu projede; İsdemir içerisinde yapılacak manevralar için simülasyon çalışmalarının akabinde gerekli engellerin kaldırılması ve yol genişletme gibi hizmetler de KITA Lojistik tarafından verildi.

## İSDEMİR PROJECT

➔ After 16 months of continuous studies and countless sleepless nights, we have successfully concluded the transportations of an air separation plant in Isdemir.

**O**ur scope was to pick the cargoes up from the factory in Germany and ship out via Tuna river up to Isdemir site. Due to last minute changes in the plans, we had to ship out all the cargoes under severe weather conditions which caused icing in the Tuna river. Thanks to the our team of experts who came up with timely and cost effective solutions to overcome these difficulties. Together with the off shore services, KITA Logistics also was responsible for trucking and installation operations as well. The heaviest unit was 184 mtons and the longest unit was 44 meters which was carried out in a trailer combination of 57 meters in total. The road construction and maneuvering of the trailers were calculated by computer simulations which was another key factor to avoid unexpected problems.



## DUBAİ-HİNDİSTAN PROJESİ

➔ Ekibi ve geniş partner ağı sayesinde, dünyanın her noktasından her noktasına hizmet verebilen KITA Lojistik; bir "hızlandırılmış" projeyi daha tamamladı.

**3**0 günlük bir süre içerisinde, Dubai'de yüklerin teslim alınması, gemiye yüklenecek Hindistan'a götürülmesi, geçici ithalat izinleri ve ilgili prosedürleri ile birlikte Hindistan içerisinde yaklaşık 1000 Km'lik iç nakliye organizasyonu tamamlanmıştır. Çok kısa bir süre içerisinde tamamlanan projede, yüksekliği 5 metre ve ağırlığı 60 tonun üzerinde olan 18 parça yükü, Hindistan içerisinde yol yapım hizmetleri de vererek tamamlamıştır. Yüklerin ebatları ve Hindistan gümrük kanunları nedeniyle ile muhtemel tüm gecikmelerin önüne geçen ekibimiz, özellikle Hindistan partneri ile birlikte kusursuz bir hizmet sağlayarak müşterisi çözüm ortaklığı yapmıştır.

## DUBAİ-INDIA PROJECT

➔ With the great coordination of our team and our vast network, we have concluded another "fast track" project from Dubai to India.

**T**he main challenge of the project was the time constraint which was limited to 30 days starting from the pick up at Dubai up to delivery to India including 1.000 kms of inland transportation in India. KITA Logistics was also responsible for road constructions and obstacles removals withing India which was required for the cargoes which were 5,00 meters high and over 60 mtons. Because of the dimensions and Indian customs regulations, we have foreseen all the potential problems and managed to prevent them beforehand which led to 100% customer satisfaction in the end of the Project.

➔ Kazakistan ofislerimizin açılması itibari ile ciddi bir ivme yakaladığımız BDT ülkeleri taşımaları tüm hızıyla devam ediyor.

Özellikle Özbekistan, Tacikistan ve Kazakistan'da pek çok önemli taşımaya imza atan ekibimiz son olarak Özbekistan'da bulunan bir enerji santrali için tüm taşımaları sorunsuz bir şekilde tamamladı. Projede yaklaşık 250 lowbed ve 400'ün üzerinde standart araç için hizmet veren KITA, tecrübeli ve geniş ekibi sayesinde zor coğrafyalarda da tam gaz yoluna devam ediyor

➔ After establishing the Almaty office, KITA logistics project division is getting involved in many shipments in CIS countries at full speed.

**W**e have been heavily involved in several significant shipments in Tajikistan and Kazakistan. And recently we have successfully conclude a power plant project in Uzbekistan which consisted of 250 lowbeds and more than 400 tautliners.

## ÖZBEKİSTAN PROJESİ

### UZBEKISTAN PROJECT



Özbekistan'a taşınan trafolar

## KAZAKİSTAN YÜKLEMELERİ

### KAZAKHSTAN FREIGHTS



## İTALYA'DAN ALMA ATA'YA PİYANO

➔ Almaty şehrindeki müşterilerimizden biri meşhur müzik aletleri satışı ile iştigal ediyor. Kısa bir süre önce Sicilya'dan Almaty'ya değeri 168.000 Avro olan İtalyan kuyruklu bir piyanonun taşımalarını yaptık.

**K**uyruklu piyano çok hassas bir alet olup tellerine ihtiyatsızca dokunulması akordunu değiştirebilir ve bozabilir. Tam güvenli taşıma sağlamak için depoda ek ambalaj yapmak zorunda kaldık. Piyano Roma'dan İstanbul üzerinden uçakla Alma Ata'ya teslim edildi. Bu, KITA LOJİSTİK'in yaptığı kapsamlı işlerden küçük bir parçadır.

## GRAND PIANO FROM ITALY TO ALMATY

➔ One of our customers in Almaty is selling famous musical instruments. Recently we have transported an Italian Grand Piano with the value EUR 168,000 from Sicily up to Almaty.

**T**he Grand piano is a very gentle instrument and any imprudent touch to the strings can change its sound and ruin it. For complete safety of transportation, we had to do additional packaging in the warehouse. The piano delivered to Almaty by plane from Rome via Istanbul. This is a small moment of full work that KITA LOGISTICS does.

## KAZAKİSTANA KAMYON TAŞIMACILIĞI

➔ KITA Lojistik Kazakistan Karayolu hizmetlerinde büyümeye devam ediyor.

**A**vrupa, Rusya, Çin ve Türkiye'den Kazakistan'a düzenli Parsiyel ve Komple Karayolu taşımaları gerçekleştiren KITA Lojistik Kazakistan, hızlı ve esnek servisi ile müşteri memnuniyetini en üst seviyede tutmayı hedeflemekte.

## TRUCKING TO KAZAKHSTAN

➔ KITA Logistics continues to grow in Kazakhstan Road Services.

**C**arrying out regular partial and complete road transportation to Kazakhstan from Europe, Russia, China and Turkey, KITA Logistics aims to keep customer satisfaction at the highest level with its fast and flexible service.

## DEMİRYOLU VE MULTIMODAL GÖNDERİLERİ

➔ Kazakistan'da Demiryolu Taşımacılığında Dünya Devleri ile Çalışıyoruz.

**K**azakistan'a özellikle Çin'den Demiryolu ile konteyner taşımacılığı hizmetleri veren KITA Lojistik, optimum maliyetler ve servis kalitesi ile dünyanın en büyük firmaları ile çalışmaktadır. Enerji ve Otomasyon teknolojisi alanlarında faaliyet gösteren İsviçre devi ABB, Çin'den yapılan demiryolu taşımalarında KITA Lojistik'i tercih ediyor.

## RAIL AND MULTIMODAL SHIPMENTS

➔ We Work with World Giants in Railway Transportation in Kazakhstan.

**P**roviding container transportation services to Kazakhstan especially from China by railway, KITA Logistics works with the largest companies in the world with optimum costs and quality of service. ABB, a Swiss giant operating in the energy and automation technology fields, chooses KITA Logistics for railway transportation from China.

## UZAKDOĞU ARTIK O KADAR UZAK DEĞİL

➔ KITA Lojistik, ithalatın merkezi olarak anılan Uzakdoğu'da elleçlediği yük adedi ve yük hacimlerinden edindiği tecrübe ile her geçen yıl gücüne güç katarak büyümeğe devam ediyor.

**M**aliyetlerin ve servis kalitesinin her zaman ön planda olduğu bu bölgede, KITA Lojistik olarak sundukları düzenli konsolidasyon servisleri ile müşterilerine alternatifli seçenekler sunabildiklerini söyleyen KITA Lojistik Hava Kargo Müdürü İsmet Pehlivan, maliyet avantajlarının yanı sıra uzun yıllardır birlikte çalıştıkları partnerleri ile servis kalitelerini de en üst düzeyde tuttuklarını söylüyor. Günlük ya da haftalık olarak konsolidasyon hizmeti verdikleri başlıca havalimanlarını; Shanghai, Guangzhou, Shenzhen, Hong Kong, Seul, Tokyo olarak sıralıyor. Bu havalimanlarında özenle seçtikleri havayolu şirketleri ile yapmış oldukları özel anlaşmalar sayesinde, tedarik zinciri süreçlerini kolaylaştırarak müşterilerine özel ve etkin bir servis sağladıklarını belirten İsmet Pehlivan şunları söylüyor:

### YER PROBLEMİNE ÇÖZÜM ÜRETİYORUZ

“Bazı havayolu şirketlerinin uçuş sayılarını azaltması ve denizyolunda yaşanan armatör birleşmelerinin getirdiği kapasite problemleri sebebi ile havayoluyla taşınan yük miktarında bir önceki yıla kıyasla artış gözlemlendi. Bu kapasite problemleri müşterilerimizi olumsuz etkilemekle beraber zaman zaman ciddi üretim sorunları ile karşı karşıya bırakabilmektedir. Buna çözüm olarak multimodal taşıma yöntemlerimiz ile dünyanın birçok noktasından Avrupa havalimanlarına uçak ile, devamında da özmal araçlarımızı kullanarak ülkemize hızlı bir servis verebiliyoruz. Aynı şekilde bunu Türkiye çıkışlı yüklemeler için de sağlıyoruz. Hem maliyet hem de servis kalitesi bakımından bu sıkıntılı süreçte müşterilerimiz için çözüm üretiyoruz. Örnek olarak, enerji sektöründe hizmet veren bir müşterimizin gaz türbininin kapasite probleminden ötürü havayolu ile ABD'den Türkiye'ye 21 günde gelmesi planlanırken Avrupa üzerinden uçak+TIR kombine servisimiz ile türbinin santrale teslimatını kapıdan kapıya 8 günde gerçekleştirerek hem maliyet hem de transit süre açısından avantajlı bir çözüm sunabildik. Hava kargo yüklerinde yer garantisiyle en kısa sürede ve uygun fiyatla son varış yerine ulaştırılmasında yaratıcı çözümlerimizle hizmet veriyoruz.”

## THE FAR EAST IS NO LONGER THAT FAR

➔ KITA Logistics continues to grow by gaining more strength every year with the experience it gained from numbers and volumes of freights handled in the Far East, known as the centre of imports.

**E**xplaining that they are able to offer alternative options with regular consolidation services they provide, Mr. İsmet Pehlivan, KITA Logistics Air Cargo Manager, says that they keep their quality of service at the highest level with the partners with whom they have been working together for many years in addition to the cost advantages they have. He lists the main airports in which they provide daily or weekly consolidation services as Shanghai, Guangzhou, Shenzhen, Hong Kong, Seoul, Tokyo. Stating that they provide a dedicated and effective service to their customers by facilitating their supply chain processes through private agreements they signed with airlines they carefully selected, Mr. İsmet Pehlivan says that:

### WE ARE PRODUCING A SOLUTION FOR SPACE PROBLEM

“An increase has been observed comparing to the previous year in the amount of cargo carried by air due to the capacity problems caused by shipowner mergers in sea freight. These capacity problems both adversely affect our customers and can present them with serious production problems at times. As a solution to this, we can provide a fast service to European airports by air from many points of the world through our multimodal transportation method and then, to our country by using our own vehicles. Similarly, we also provide this for shipments departing from Turkey. We are producing a solution for our customers in terms of both cost and service quality. For example, while a gas turbine of a customer operating in the energy sector was planned to be delivered in Turkey in 21 days from the USA by air due to capacity problem, we were able to offer an attractive offer to the customer in terms of both cost and transit time by achieving door-to-door delivery of the turbine to the power plant within eight (8) days through our aircraft + TIR combined service over Europe. We provide service with our creative solutions in delivering air cargo to final destination in the shortest possible time with reasonable price and guaranteed space.”





## KITA PROJECT TEAM AT BREAKBULK ANTWERP SHOW

➔ We participated in Breakbulk Antwerp Show with own booth this is a global conference and exhibition which involved all parties engaged in project transportation, from industrial packaging manufacturers to port operators and project forwarders.

**B**reakbulk Antwerp is a specialized show where about 10 thousand professionals of the sector come together. The KITA Logistics project team had the chance to establish new relations at Breakbulk Antwerp 2017 and came together with its partners within the scope of project logistics. "We are very pleased with the Breakbulk Antwerp fair again and adapting to changing market conditions is very valuable for companies that develop custom solutions such as KITA", stated Can Yılbaşı, Project Logistics Manager in KITA Logistics, and said: "All the contacts we made have been very productive for us because the Breakbulk Show is organized especially for companies specialized in project logistics. We have had the opportunity to better understand both the current economic situation and geographies with intensive investments by exchanging opinions with the delegates from many countries of the world. We are confident that the KITA Project Team will realize many special projects in the future as we have in the past. High attendance in this show is very promising for future business opportunities"

## KITA PROJE KARGO ZİRVESİ BREAKBULK ANTWERP'E KATILDI

➔ Özellikle proje taşımacılığı yapan armatörden ağır nakliyecisine, endüstriyel ambalajcılardan liman operatörlerine kadar tüm paydaşların çok önem verdiği global bir organizasyon olan Breakbulk Antwerp'e her yıl katılım sağladığımız standımızla katıldık.

**Y**aklaşık 10 bin civarında sektörün profesyonellerini biraraya geldiği, türünün büyüklük anlamında tek örneği bir fuar. KITA Lojistik proje ekibi de Break Antwerp 2017'de yeni ilişkiler kurma şansı elde ederken aynı zamanda proje lojistiği kapsamında çözüm ortaklığı yaptığımız partnerleri ile de bir araya geldi. KITA Lojistik Proje Lojistiği Müdürü Can Yılbaşı; Breakbulk Antwerp fuarından yine son derece memnun olduklarını belirtirken, değişen piyasa koşullarına hızlı adapte olmanın KITA gibi özel çözümler geliştiren firmalar için çok kıymetli olduğunu belirtti ve şunları söyledi: "Breakbulk Fuarı özellikle proje lojistiğinde uzmanlaşmış firmalara yönelik olduğu için yaptığımız tüm temaslar bizim için çok verimliydi. Dünyanın pek çok ülkesinden gelen delegeler ile fikir alışverişi yaparak hem güncel ekonomik bilgileri hem de yatırımların yoğun olduğu coğrafyaları daha iyi anlama fırsatımız oldu. KITA proje ekibinin geçtiğimiz dönemde olduğu gibi yeni dönemde de pek çok özel projeye imza atacağına olan inancımız tam. Katılımın bu kadar yoğun olması da geleceğe umutla bakmamızı sağlıyor."

## HER ŞEY HAYAL ETMEKLE BAŞLAR

‘Geleceğe Işık Tut Sosyal Yardım Derneği’ vasıtasıyla kurumsal dünya haritalarımızın dağıtımını yurdumuzun dört bir köşesine yaptık. Urfa Siverek Kapıkaya Beldesi Orta ve İlkokulu öğrencilerine bu içten, samimi fotoğraflarından dolayı çok teşekkür ediyoruz.

## EVERYTHING STARTS WITH A DREAM

We distributed our corporate world maps throughout the country through "Geleceğe Işık Tut", a welfare association. We would like to thank to the middle and primary school students from Urfa/Siverek Kapıkaya City for their open-hearted, sincere photos.





## LOJİSTİK DÜNYASININ KALBİ TRANSPORT LOGISTICS MUNICH FUARINDA ATTI

➔ Her iki yılda bir düzenlenen ve Avrupa'nın en büyük lojistik fuarı olan Transport Logistics Munich fuarına, KITA Lojistik Genel Müdürü Emre Eldener liderliğinde yönetim ve satış ekibimizle geniş bir katılım sağladık.

Özellikle karayolu, denizyolu ve havayolu taşımalarında uzun yıllardır birlikte çalıştığımız partnerlerimiz ile görüşme fırsatı bulurken, tanışma şansı yakaladığımız pek çok firma ile de fikir alışverişi yapıldı. Fuarın daha önceki yıllara göre çok daha verimli geçtiğini kaydeden KITA Lojistik Genel Müdürü Emre Eldener, fuar ile ilgili şöyle konuştu: "Transport Logistics Munich Fuarı 2 yılda bir düzenlenen, 13 büyük salona yayılmış, sektörün dünyadaki en önemli buluşma noktası. Biz de 2 yıl önceki gibi, bu yıl da geniş bir katılımı fuardaki standımızla yerimiz aldık. Özellikle, açılışını yeni yaptığımız Almanya ve Rusya ofislerimiz için çok faydalı temaslarda bulunduk. Önümüzdeki dönemde Doğu Avrupa, Rusya ve tüm BDT ülkelerinde çok daha aktif olmak hedeflerimizden biri ve ilk iletişimi sağlamak adına fuarın çok faydalı geçtiğine inanıyorum."

## MAJOR PLAYERS OF THE LOGISTICS WORLD CAME TOGETHER AT THE TRANSPORT LOGISTIC FAIR IN MUNICH

➔ We ensured a wide participation in the Transport Logistics Fair in Munich, organized every in two years and the largest logistics fair of Europe, with our management and sales team under the leadership of Mr. Emre Eldener, General Manager in KITA Logistics.

We had the opportunity to see our partners with whom we have been working for many years on road, sea and air transport and exchanged ideas with many companies we had the chance to meet. Stating that the fair was much more productive than the previous years, Mr. Emre Eldener, General Manager in KITA Logistics said about the fair: "The Transport Logistics Fair in Munich is the industry's most important meeting point in the world that is organized every in two years and extends to 13 largest saloons. We have taken our place in the fair with our stand with a wide participation like two years ago. We have had very useful contacts especially for our newly opened offices in Germany and Russia. Being much more active in Eastern Europe, Russia and all CIS countries in the upcoming period is one of our targets, and I believe that the fair has been very beneficial in terms of initiating the first communication."

## KITA LOJİSTİK'İN FİDANLARI AĞAÇ OLDU ORMANA KARIŞTI

➔ KITA Lojistik'in Ege Orman Vakfı'nın Seferihisar Urla Ovacık ağaçlandırma projesine bağışladığı fidanlar ağaç olup ormana karıştı.

KITA Lojistik 2002 yılında 7 bin fidan ile Ege Orman Vakfı'nın Seferihisar Urla Ovacık ağaçlandırma projesine fidan bağışlamıştı. Fidanlarla KITA LOJİSTİK KORUSU tesis edilmişti. KITA Lojistik'in bağışladığı fidanlar ağaç olup ormana karıştı. KITA Lojistik Korusu'nu gösteren fotoğraf aynı zamanda karbon ayak izinin küçüldüğünü de gösteriyor.

## SAPLINGS PLANTED BY KITA LOGISTICS HAVE BECOME TREES AND INTERMINGLED WITH FOREST

➔ The saplings which KITA Logistics donated to the Afforestation Project of Ege Orman Vakfı (Aegean Forest Foundation) in Seferihisar, Urla and Ovacık have become trees and intermingled with the forest.

KITA Logistics donated 7 thousand saplings to the Afforestation Project of Ege Orman Vakfı (Aegean Forest Foundation) in Seferihisar, Urla and Ovacık in 2002. With these saplings, the KITA LOGISTICS COPPICE FOREST was created. The saplings, donated by KITA Logistics, have become trees and intermingled with the forest. The image showing KITA Logistics' Coppice Forest also shows that the carbon footprint has reduced.



2002



2017



UTİKAD'IN YENİ BAŞKANI EMRE ELDENER:

## “ÜLKEYE DÖVİZ GETİREN LOJİSTİK SEKTÖRÜ MUTLAKA EL ÜSTÜNDE TUTULMALI”

➔ KITA Logistics CEO'su Emre Eldener, geçtiğimiz aylarda lojistik sektörünün etkin derneği UTİKAD'ın (Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenler Derneği) Yönetim Kurulu Başkanlığı'na seçildi. Dergimizin bu sayısı için kendisiyle sektörü ilgilendiren konularla ilgili bir söyleşi yaptık.



UTİKAD'S PRESIDENT EMRE ELDENER:

## “LOGISTICS SECTOR IS A NET EXPORTER OF SERVICES AND MUST BE GIVEN PRIORITY”

➔ Emre Eldener, CEO of KITA Logistics, has been recently elected as the Chairman of UTİKAD (Association of International Transport and Logistic Service Providers), the effective association of the logistics sector. We have had an interview with him about the matters that relate to the sector for this issue of our journal.

➔ Sektörün yakından tanıdığı bir isimsiniz hiç şüphesiz, ama sizi tanımayanlar için Emre Eldener kimdir, anlatabilir misiniz?

1969'da Eskişehir'de doğdum, liseyi orada bitirdikten sonra Orta Doğu Teknik Üniversitesi'nde Makine Mühendisliği öğrenimi gördüm. Sonrasında ABD'de Uluslararası Pazarlama alanında işletme yüksek lisansı yaptım ve 7 yıl kadar teknik satış ve üretim modelleme konularında çalıştım. 1997'de yurda dönüş yaptım. Aynı yıl Burdur'dan asker arkadaşım olan Ercan Ataman'ın İzmir'de kurduğu KITA'nın İstanbul şubesini açarak lojistik dünyasına adım attım. Neredeyse 20 yıldır bu sektördeyim. Tüm taşıma türleri, projeler, depolama ve dağıtım gibi lojistiğin tüm dallarında tecrübe kazanma olanağı oldu. Lojistik severek yaptığım bir iş, tesadüfen girdiğim bu alan şimdi mesleğim oldu.

➔ You are a well-known name in the sector with no doubt, but can you please tell us who Emre Eldener is for those who do not know you?

I was born in Eskişehir in 1969 and after graduating from high school in Eskişehir, I enrolled the Department of Mechanical Engineering at Middle East Technical University. I then took a master of business degree in the field of International Marketing in the US and worked in technical sales and production modelling for about seven (7) years. I returned home in 1997. I stepped into the logistics world in the same year by opening the Istanbul branch office of KITA, established by Ercan Ataman in İzmir who is an army friend of mine from Burdur. I have been in this sector for almost 20 years. I had the opportunity to gain experience in all branches of the logistics sector, such as all modes of transport, projects, warehousing and distribution. Logistics is a job I like to do, this field which I stepped into by chance has become my profession now.

**30 yıllık bir kurum ve özellikle son dönemlerde ciddi uluslararası başarılarına imza atan başkanların ardından UTİKAD gibi güçlü bir kurumun kaptanı olmak nasıl bir sorumluluk yüklüyor? Emre Eldener ile UTİKAD nereye gidecek? Uluslararası arenada ne gibi hedefler var?**

UTİKAD lojistikle ilgili tüm konuları bünyesinde bir araya getirmiş, sektörümüzün çatı derneği. Derneğe üye firmaların çalışan sayısı 50 binin üzerinde ve havayolundan antrepoculuğa çok farklı konularda sektöre kazanım sağlamaya çalışıyor. Bu dönem çok iyi bir yönetim kurulumuz var, hem işinin ehli hem de sektörün sorunlarını çözmek için gönülden çaba harcayacak bir enerjiye sahipler. Bir başkan ancak ekibiyle başarılı olur. Bir önceki başkan Turgut Bey de sağ olsun beni yalnız bırakmadı ve başkan yardımcısı olarak göreve devam ediyor. Kendisiyle görev değiş tokuşu yaptık. Aynı şekilde çok profesyonel bir icra kurulumuz var, genel müdür Cavit Uğur başta olmak üzere tüm icra ekibine de çok güveniyorum. UTİKAD olarak ilk yurtdışı temsilciliğimizi Almanya'da hizmete soktuk. 2017 başı itibarıyla Almanya temsilcimiz Prof. Dr. Stefan Iskan oldu. Üyelerimizin Avrupa'da karşılaştıkları birtakım sorunları da ilgili merciler nezdinde gündeme getirerek çözüm üretmeye çalışacağız. UTİKAD'ın geçmişine baktığımızda vizyoner ve karizmatik başkan geleneği olan bir kurum görüyoruz. Bu nedenle üzerime aldığım sorumluluğun bilincindeyim. Önceki başkanların tecrübelerinden çokça yararlanıyorum, bu benim için büyük bir fırsat.

**Size göre lojistik sektörünün bugün yaşadığı ve acilen çözülmesi gereken sorunlar neler?**

Sektörle ilgili bazı konular birkaç bakanlığın ilgi ve yetki alanına giriyor, bu nedenle yol alabilmek zorlaşıyor. Örneğin lojistik merkezler dediğimizde Ulaştırma, Ekonomi, Gümrük ve Ticaret Bakanlıklarının tamamıyla görüşmek gerekiyor. Bu nedenle de sürçler zorlaşıyor ve gecikiyor. Lojistikte koordinasyon çok önem taşıyor, özellikle kalkınma planında sektörümüzün öncelikli sektör kabul edildiği bugünlerde. Buna ek olarak taşıma işleri organizatörleri olarak çalıştığımız firmalar bizlerden anahtar çözüm istiyor. Bunun içine gümrükleme hizmetleri de dahil edilmiş olarak. Gümrükleme uzmanlık isteyen bir iş ve gümrük müşavirleri tarafından yapılması gereken bir iş, bu konuda hemfikiriz ancak bizler bünyemizde birçok gelişmiş ülkede olduğu gibi müşavir çalıştırabilmek istiyoruz anahtar teslim çözüm üretebilmek için. Bunun gerçekleşmemesi halinde ise bir müşavirle yapacağımız sözleşmeyle bu hizmeti verebilmek istiyoruz. Gümrük ve Ticaret Bakanlığı'nın da bu yönde bir adım atmasını bekliyoruz. Demiryollarının serbestleşmesi ile ilgili çalışmalar başladı, bu yıl şebeke atamaları



**What is the responsibility of being the captain of a 30-year strong organization like UTİKAD following the chairmen who achieved serious international success especially in recent periods? Where will UTİKAD go with Emre Eldener? What are its goals in the international arena?**

UTİKAD is the umbrella association of our sector that has brought together all the issues related to logistics within its body. The number of employees of the member companies of the Association is above 50 thousand and they endeavour to bring value to the sector in many different matters from air cargo to warehousing. We have a very good board of directors in this period, consisting of the members who both are master of their domains and willing to work hard to solve the problems of the sector. A chairman succeeds only with his team. Mr. Turgut, the former chairman, has not left me alone and continues to serve as the vice chairman. We exchanged our positions with him. We also have a very professional executive board in which I am very confident in the whole executive team, especially Mr. Cavit Uğur, the general manager. We, as UTİKAD, put our first foreign representative office in Germany. Our representative in Germany is Prof. Dr. Stefan Iskan as of the beginning of 2017. We will also try to find solutions to some of the problems that our members have encountered in Europe by bringing them to the attention of the relevant authorities. When we look at the history of UTİKAD, we see an organization with a tradition of visionary and charismatic chairmen. Therefore, I am aware of the responsibility I have assumed. I am greatly taking advantage of experiences of the former chairmen, which is a great opportunity for me.

**UTİKAD'ın geçmişine baktığımızda vizyoner ve karizmatik başkan geleneği olan bir kurum görüyoruz. Bu nedenle üzerime aldığım sorumluluğun bilincindeyim. Önceki başkanların tecrübelerinden çokça yararlanıyorum, bu benim için büyük bir fırsat.**

\*\*\*  
When we look at the history of UTİKAD, we see an organization with a tradition of visionary and charismatic chairmen. Therefore, I am aware of the responsibility I have assumed. I am greatly taking advantage of experiences of the former chairmen, which is a great opportunity for me.

**What do you think are the problems that the logistics sector experiences today and need to be resolved urgently?**

Some issues related to the sector fall into the field of interest and jurisdiction of a few ministries, making it difficult to proceed. For example, the mention of logistics centres requires interviewing with the Ministry of Transport, Economy, Customs and Trade. The processes become challenging and proceed slower accordingly. Coordination is very important in logistics, particularly in these days where our sector is considered as a priority sector in the development plan. In addition, companies we work with as transport business organizers demand turnkey solutions from us into which customs clearance services are included. Customs clearance is a business that requires expertise and a job that must be carried out by customs brokers and we agree with this, but we want to be able to employ customs brokers as in many developed countries in order to be able





yapılacak, 2018'de özel sektör etkin bir şekilde demiryolu taşımalarına başlayacaktır diye düşünüyorum. Ancak mevcut demiryolu taşıma kapasitemiz değişmedi, hatlarda birtakım yenilemeler yapıldı ama yeni hat inşasına gidilmedi. Bu da yakın gelecekte kapasite problemlerine neden olabilir diye düşünüyorum.

### HEM MEMLEKETE DÖVİZ GETİREN HEM DE TÜM GELİRLERİ BELGELENEN SEKTÖR EL ÜSTÜNDE TUTULMALI

**İhracatın en büyük rekabet kalemlerinden biri olmasına rağmen, lojistik sektörünün devlet desteğinden yeterli oranda yararlandığını söyleyebilir miyiz? UTİKAD olarak Ekonomi Bakanlığı ile yaptığımız görüşmeler var. Bakanlığın sektörün geneli için destek vereceğini bekleyebilir miyiz?**

Maalesef yararlanamıyoruz. Sektörümüzdeki tüm gelirler faturalıdır, mutlaka resmi navlun faturası kesilir. Ayrıca bu işi layıkıyla yapan firmalar C2, R2 veya işlerinin gerektirdiği diğer belgeleri parasını ödeyerek Ulaştırma Bakanlığı'ndan satın alır. Bu belge onlara lojistik işi yapma izni verir ve sürelidir. Yani sektöre ilk başta girerken zaten devlete sektördeki şirketler ciddi bir ödeme yapar. Karşılığında bir hizmet değil, iş yapma ve fatura kesme izni alırlar. Ben hizmet sektöründe lojistik dışında böyle paralar ödeyen başka bir grup bilmiyorum. Ama hiç teşvik almadık bugüne kadar. Hem düzenli memlekete döviz getiren hem de tüm gelirleri resmi olarak belgelenen bir sektörün el üstünde tutulması gerekir. Ekonomi Bakanlığı'nda bir dizi görüşmeler yaptık, derdimizi kısmen anlatabildik, karşımızda bizi anlayan insanlar bulduk ve 2017 yılında sektörümüze yurtdışında fuar ve ticari katılımlarda teşvik imkanı yaratıldı. Yeterli mi, tabii ki değil ama bu bir başlangıçtır. Bakanlıkla görüşmelerimiz devam edecek, bence kendimizi anlatabildikçe olumlu yaklaşım alacağız. Ekonomi Bakanlığı doğal olarak görüşmelerde ülke için sağlanacak katma değere odaklanıyor. Lojistik hizmetler ciddi katma değer sağlar, bunu örneklerle anlatıyoruz, bence etkili oluyor.

to produce turnkey solutions. If this is not possible, we want to be able to provide this service through a contract we would enter into with customs brokers. We expect the Ministry of Customs and Trade to take a step in this direction. Work on the liberation of railways has started and network assignments will be made this year, and I think the private sector will start to carry freight by railway effectively in 2018. However, our current railway transport capacity did not change, a number of renewals were made on the rail lines, but no construction of new rail lines has been initiated. I think this may cause capacity problems in the near future.

### A SECTOR THAT BOTH BRINGS FOREIGN CURRENCY INTO THE COUNTRY AND ALL ITS INCOME CAN BE DOCUMENTED MUST BE HOLD IN HIGH ESTEEM

**Can we say that the logistics sector is benefiting from government support sufficiently, even though export is one of the biggest competition items? There are negotiations we, as UTİKAD, have with the Ministry of Economy. Can we expect that the Ministry would provide support the entire sector?**

Unfortunately, we cannot. All income in the sector is documented with invoices, and an official freight invoice is issued for each freight. Also, the companies doing this business buy C2, R2 certificates or other documents required by their businesses from the Ministry of Transport. These certificates authorize them to engage in logistics business and have an expiry date. That is to say that companies already make a serious payment to the state when entering the sector in the beginning. It is not a service they receive in return, but a permission to do business and issue invoice. I do not know any another group making such payments out of logistics in the service sector. However, we have never received any incentives until today. A sector that both brings foreign currency into the country and all its income can be documented must be given priority. We had a series of negotiations with the Ministry of Economy, we were able to explain our selves, we found people who understood us, and an incentive opportunity has been created for the sector to attend fairs and trade exhibitions abroad in 2017. Is this enough? Of course not, but it is a start. We will continue our negotiations with the Ministry, and I think we will receive a positive approach as we make ourselves understood. During the negotiations, the Ministry of Economy naturally focuses on the added value that will be provided for the country. Logistic services provide significant added value and we explain this with samples, I think it is working.







## KITA LOJİSTİK'TEN DENİZ TAŞIMACILIĞINDA BAŞARILI BİR SÜREÇ

➔ KITA Lojistik Deniz Kargo Müdürü Halil İbrahim Öztürk Nisan 2017 itibari ile Türkiye'ye hizmet vermekte olan armatörlerin gemi ve slot-sharing anlaşmaları ile oluşturmuş oldukları ittifaklar sonucu oluşan süreç hakkında bilgiler verdi.

**S**ervislerin yeni hayata geçmiş olması ve nisan çıkışlı gemi kapasitelerinin 13000-14000 TEU civarı olması hedeflenirken yalnızca 4000-5000 TEU'luk gemiler ile servise başlanması arz talep dengesini tamamıyla bozmuştur. Bazı haftalar gemi iptallerinin de eklenmesi ile özellikle Uzak Doğu ithalat ve ihracatlarda çok ciddi yer problemleri boy göstermiştir. Arzın talepleri karşılayamaması sonucu armatörlerin gemi kapasitesinden fazla rezervasyon alması sebebi ile yükleme limanlarında operasyonel yoğunluğa bağlı gemi çıkışlarında gecikmeler ve konteynerlerin limanda bir sonraki hafta çıkış yapacak gemilere bırakılmasına gibi sonuçlar doğurmuştur. KITA Logistics olarak armatörlerde sözleşmeli olarak yer garantilerimizin olması ve müşterilerimizin kargolarının ilk çıkış gemilerine alınması bizleri bu noktada başarıya götürmüş, müşteri memnuniyetini her şartlar altında üst seviyede tutmanın da gururunu yaşatmıştır.

## A SUCCESSFUL PROCESS IN THE MARITIME TRANSPORT BY KITA LOGISTICS

➔ Mr. Halil İbrahim Öztürk, Seafreight Manager at KITA Logistics, has provided information about the process resulting from vessel and slot-sharing agreements and alliances formed by shipowners operating in Turkey as of April 2017.

**T**he fact that the services were just put into effect and the service was initiated by vessels of only 4000-5000 TEU has totally ruined the supply demand balance, while vessel capacities of the vessels departing as of April are targeted to be around 13000-14000 TEU. There have been serious space problems especially in the Far East imports and exports with the addition of some cancellations in some weeks. The fact that shipowners accepted bookings above vessel capacity as a result of the failure by supply to meet demand has caused delays in vessel departures at ports of loading due to operational density and the leaving of containers to vessels departing the week after at ports. We, as KITA Logistics, have a contracted space guarantee with the shipowners and were able to take customer's cargo to the first departing ships. We are proud to keep customer satisfaction at the top level under all circumstances.

## KITA LOGISTICS TRUCK FLEET IS GROWING

➔ As a company specializing particularly in European partial and full truck loads, KITA Logistics has continued its investments to renew and expand its fleet this year.

**K**ITA Logistics purchased a total of 15 tow trucks, being 13 Man TGS 18-440 model Euro and 2 Renault Premium 18-460 Euro 6, to strengthen its road transport fleet has started to provide services with these vehicles. KITA Logistics also purchased and added to its fleet a total of 41 Trailers of Tirsan Brand with mega sliding roof, sliding curtain and load security certificate, which 15 of them are designed to suit intermodal transportation. KITA Logistics keeps road safety as a priority and continues to be a solution partner for you with its reliable tractor and trailer fleet.



## KITA LOJİSTİK KARAYOLU FİLOSUNU GÜÇLENDİRDİ

➔ KITA Lojistik özellikle Avrupa parsiyel ve komple yük taşımalarında uzmanlaşmış bir firma olarak filosunu gençleştirmek ve genişletmek için bu yıl da yatırımlarını sürdürdü.

**K**arayolu taşımacılığı filosunu güçlendirme adına 13 adet Man TGS 18-440 model Euro 5 ve 2 adet Renault Premium 18-460 Euro 6 olmak üzere toplamda 15 adet çekici alımını gerçekleştiren KITA Lojistik, bu araçlarla hizmet vermeye başladı. KITA Lojistik ayrıca 15 adedi intermodal taşımalara uygun şekilde tasarlanan toplam 41 Adet mega kayar çatı, kayar perdeli yük güvenlik sertifikası bulunan Tirsan Marka Treyler satın alarak filosuna kattı. KITA Lojistik yol güvenliğini ön planda tutarken bir yandan da güvenilir çekici ve treyler filosuyla sizlerin çözüm ortağı olmaya devam ediyor.

## Your local logistics expert

KITA Logistics is a company headquartered in Turkey. Using more than 20 years of experience, we provide industry specific solutions catering to your needs. From air and seafreight to trucking and projects, as well as integrated logistics services, we bring you quality, efficiency, reliability and affordable solutions.

## Global Air, Sea and Land Transport

- Airfreight Top 20 in Turkey
- Seafreight Global service contracts
- Over 20,000 TEU shipments
- Trucking Groupage to/from Europe
- Own truck fleet
- Multimodal Between Turkey, Balkans, Caspian Region and the Middle East.

## Transport

- Global Airfreight
- Global Seafreight
- Road Transport
- Transit Cargo
- Domestic Distribution

## Project Logistics

- Global Heavy and OOG transport
- Explosives and Hazardous Cargo
- Ship Chartering / Port Handling
- Route and Feasibility Studies
- Fairs & Events

## Value Added Logistics Services

- Storage
- Consolidation
- Packing / Labelling



## Storage and Distribution

KITA has invested heavily into becoming a prominent integrated logistics supplier.

- Own bonded logistics centers in Istanbul
- Nationwide Distribution Services
- Packing, Crating, Labeling and all other Value Added Services
- Web based inventory Software
- Parts and Purchase Order Management

**Total Storage Area: 20,000 sqm!**





## International Road Transport

- FTL and LTL Service to/from Europe, Middle East and Caspian Region
- Hazardous Cargo Transport
- Real Time Online Tracking
- Modern fleet, highly equipped for special transport services
- Value Added Services at origin and destination
- 3 days Express Service between Europe and Turkey
- Minivan Express service; quick, direct and affordable with 24-48 hours transit time throughout Europe.



## Global Airfreight

KITA provides a complete package of air logistics services through a global network of partners.

- Door to Door
- Domestic Deliveries
- Packaging
- Insurance
- Value Added Services
- Hazardous, Vulnerable and Fragile Cargo
- Customs Clearance

**More than 10,000 airfreight shipments every year!**



## Global Seafreight

KITA provides a complete package of seafreight services through a global network of partners.

- FCL and LCL shipments worldwide
- Intermodal Shipments
- Door to door, port to port and Cross Trade
- LCL consolidation at the port or warehouse
- Value Added Services
- Overseas Customs Clearance

**Close to 20,000 TEU shipped every year!**



## Industrial Project Logistics

- KITA is one of the most reliable project forwarders in the region.
- Door to door Project Handling
- Heavy Lift and OOG Transport
- State of the art Route Surveys and Engineering Solutions
- Breakbulk Chartering Services

**More than 300,000 ft project cargo movements per year!**



9001 : 2008  
14001 : 2004  
18001 : 2007  
14001 : 2004

**KITA LOGISTICS**  
*moving ideas*

OPERASYONEL YÖNETİM VE  
MALİYET YÖNETİMİ AÇISINDAN  
STRATEJİK UNSUR:

## DEPOLARDA OPTİMİZASYON DÖNEMİ

➔ **Depo Yönetim Sistemi, mal kabulden başlayarak üretim, depo yönetimi, sayım, sevkiyat ve palet/kutu yönetimi gibi bir işletmenin tüm operasyonel süreçlerinin tamamının mobil olarak yönetilmesini sağlayan bir çözümdür.**



STRATEGIC FACTOR  
IN TERMS OF  
OPERATIONAL  
MANAGEMENT AND  
COST MANAGEMENT:

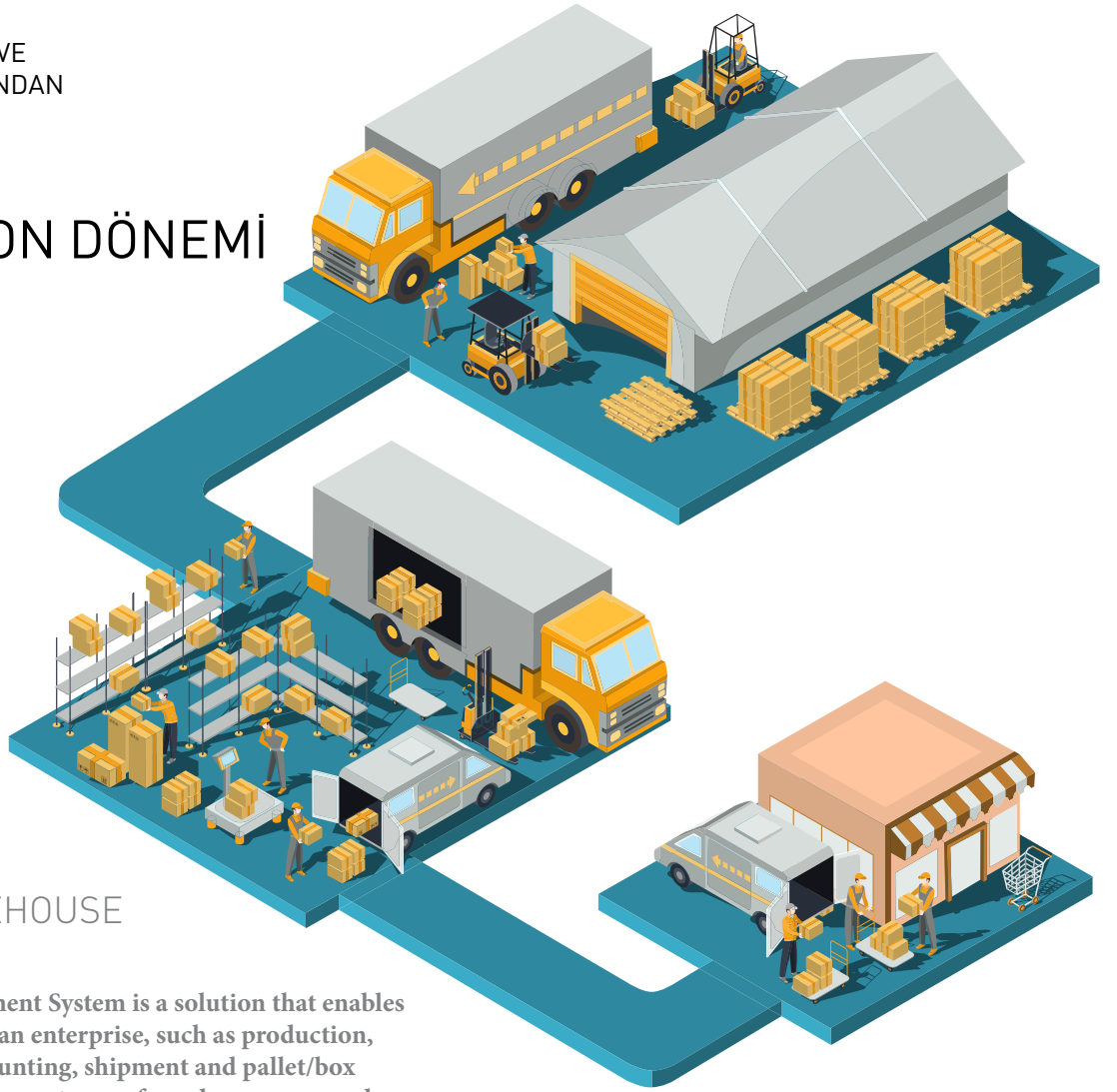
### OPTIMIZING WAREHOUSE OPERATIONS

➔ **The Warehouse Management System is a solution that enables all operational processes of an enterprise, such as production, warehouse management, counting, shipment and pallet/box management starting from acceptance of goods, are managed mobile.**

**D**epo yönetim uygulamaları, tedarik zincirinin önemli halkalarından biri olan depo ve dağıtım merkezlerindeki stok ve lojistik süreçlerinin yönetimini sağlamaktadır. Depo yönetim uygulamaları barkod ve RF iletişim teknolojileri ile birlikte kullanıldığında depolama ve dağıtım süreçleri etkin bir şekilde yönetilebilmekte ve şirketlere rekabet avantajı sağlamaktadır. Günümüzde tedarik ile üretim ve üretim ile nihai tüketim noktaları arasında gerçekleşen hareketlerin izlenebilirliğinin sağlanması, firmaların gerek operasyonel yönetimi, gerekse de maliyet yönetimi açısından stratejik olarak önem arz etmektedir.

#### **İZLENEBİLİRLİĞİN SAĞLANMASININ ÖNEMİ**

Tedarik zinciri boyunca gerçekleşen fiili hareketlerin ve bu hareketler sonucunda oluşan bilginin sistemsel olarak üretimi ve iletilmesi, depo yönetim sistemlerinin kullanımı ile mümkün olmaktadır. Tedarik zinciri boyunca, farklı amaçlar ile konumlandırılmış hammadde, yarı mamul depolarına, izlenebilirliğin sağlanması konusunda önemli bir görev düşmektedir. Yeni şekillenmekte olan bu görev; tedarikçi, üretici, toptancı, dağıtıcı ile mağaza veya bayi depolarında depolama ve dağıtım



**W**arehouse management applications ensure the management of inventory and logistics processes in warehouses and distribution centres, one of the key rings of the supply chain. Use of warehouse management applications in combination with bar code and RF communication technologies ensures that storage and distribution processes can be managed effectively and provides a competitive advantage to companies. Today, it is strategically important in terms of both operational management and cost management of companies to ensure that movements between procurement and production and production and final consumption points are monitored.

#### **IMPORTANCE OF TRACEABILITY**

Systemic production of actual movements occurred throughout the supply chain and transmission of information resulting from these movements is possible with the use of warehouse management systems. Warehouses of raw materials, semi-finished products and finished goods positioned for different purposes throughout the supply chain have an important mission in ensuring traceability. This mission that is being shaped will be ensuring end-to-end traceability by generating and transmitting instant information, beyond the realization of storage and distribution activities in supplier, manufacturer, wholesaler, distributor and store or dealer warehouses.

#### **BASIC FUNCTIONS OF WAREHOUSE MANAGEMENT SYSTEMS**

Warehouse management systems have other important missions from the past in ensuring customer satisfaction and operational excellence in a way positioned within or independent of ERP systems. Transition to next generation warehouse

faaliyetlerini gerçekleştirmenin ötesinde, anlık olarak bilgi üretmek ve iletmek sureti ile uçtan uca izlenebilirliği sağlamak olacaktır.

## DEPO YÖNETİM SİSTEMLERİNİN TEMEL FONKSİYONLARI

Depo yönetim sistemlerinin, ERP sistemleri içerisinde veya ondan bağımsız olarak konumlanmış bir şekilde; müşteri memnuniyeti ve operasyonel mükemmeliyet sağlanması konularında geçmişten gelen önemli başka görevleri bulunmaktadır. Geleneksel depo sistemleri ile yönetilen depolarda yeni nesil depo sistemlerine geçiş, tedarik zinciri yeniden yapılandırma çalışmaları içinde değerlendirmeye alınmalıdır. Tedarik zinciri yeniden yapılandırma çalışmalarında tedarik zinciri sınırlarına uzanan süreç geliştirmeleri ile birlikte firmaların depo yönetim sistemleri arasında eş zamanlılık gereksinimlerini karşılayan çift taraflı sistem entegrasyonunun sağlanması hedeflemelidir. Günümüz tedarik zincirlerinin temel gereksinimleri açısından bakıldığında; izlenebilirlik, müşteri sipariş yönetimi, müşteri sipariş önceliği tanımlama, stok tahsisi, stok rezervasyonu ve bloke koyma, işgücü yönetimi, ikmal yönetimi ve sistemsel mal yerleştirme ile ERP-WMS veri entegrasyonları çözümü, depo yönetim sistemlerinin akla ilk gelen temel fonksiyonlarıdır.

## DEPO YÖNETİM SİSTEMLERİNİN UYGULAMA SÜRECİ

Yoğun sevkiyat ve mal kabulün olduğu depolarda, adres bazlı depo yönetimi neredeyse bir zorunluluk olmaktadır. Ürünlerin hangi koridor ve bloklarda olduğunun bilinmesi, yerleştirme sırasında planlanmış olan saklama alanlarına dikkat edilmesi, palet bazlı hareketlerin uygulanması, tamamen bu süreçlere özel bir yazılım sistemi gerektirmektedir. Depo yönetimi, bilgisayar ve el terminalleri olarak iki ayrı çalışma alanına sahiptir. Planlama, yönetim ve raporlama gibi işlevler bilgisayar tarafında, gerçek stok hareketleri de el terminali arayüzünde yapılmaktadır. Lojistik merkezi olarak kullanılması durumunda hizmet verilen dış şirketlerin ERP sistemleriyle ya da bağımsız olarak kullanılması durumunda merkezi ERP sistemiyle entegrasyon için web servisleri bulunur. Temelde yeni ürün, yeni müşteri, sipariş bilgileri alınır, yeni irsaliye bilgileri gönderilir. Lojistik çözümü olduğunda, dış ortamlarla bilgi alışverişi için ayrı bir B2B sistemi bulunur. Bu yolla müşteriler, kendileriyle ilgili siparişlerin ve irsaliyelerin durumunu, stok bilgilerini, palet saklama raporlarını ve hakkedışleri raporlayabilmektedir. Ayrıca ön adımlar için sisteme bilgi girip etiketlerini kendileri yazdırabilmektedirler. Muhasebe bölümlerinin yararlanacağı e-mutabakat, ekstre, fatura listeleri gibi başka olanaklar da sunulmaktadır.

## DEPO OTOMASYONUNUN İŞLETMENİZDE BAŞARILI OLMASI İÇİN NE OLMALI?

Bir depo otomasyonunun başarılı bir şekilde kullanılmasını sağlayan faktörlerden biride;

*systems in warehouses managed by traditional warehouse systems should be evaluated within the supply chain restructuring work. With supply chain restructuring efforts, it is aimed to provide a two-sided system integration process that meets the synchronization requirements between warehouse management systems of companies together with process developments extending to the supply chain boundaries. Traceability, customer order management, customer order priority identification, stock allocation, stock booking and blocking, workforce management, supply management and systemic placement of goods and ERP-WMS data integration solution are the basic functions of warehouse management systems that come to mind first in terms of the basic requirements of today's supply chains.*

## IMPLEMENTATION PROCESS OF WAREHOUSE MANAGEMENT SYSTEMS

*Address-based warehouse management is almost a necessity in warehouses with intensive shipment and goods acceptance. Knowing in which corridors and blocks products are, paying attention to storage areas planned during placement and applying pallet-based movements requires a special software system completely exclusive to these processes. Warehouse management includes two separate work areas, being computers and hand-held terminals. Functions, such as planning, management and reporting, are carried out on the computer side and actual stock movements on the hand-held terminal interface. It includes web services for integration with the central ERP system if it is used together or independent of ERP systems of external companies serviced in the event that it is used as a logistics centre. It basically receives new product, new customer, order details and send new waybill details It includes a separate B2B system for information exchange with external environments when it is a logistics solution. In this way, customers can report the status of their orders and invoices, stock information, pallet storage reports and progress payments. They*



## DEPO YÖNETİM SİSTEMİNİN MODÜLLERİ

### Mal Kabul

- Satıcı siparişine bağlı alış irsaliyesi
- Sipariş bağımlısız alış irsaliyesi

### Depo Yönetimi

- Depolar arası transfer
- Sipariş bağımlı depo arası transfer
- Ambar giriş/çıkış fişleri

### Üretim

- Açık iş emirleri listesi
- Üretim sonu kaydı (iş emri bağımlı veya iş emri bağımlısız)

### Sevkiyat

- Müşteri siparişine bağlı satış irsaliyesi/faturası
- Sipariş bağımlısız satış irsaliyesi/aturası
- Müşteri siparişi girişi
- Sevk emri-yükleme emrine göre mal toplama
- Mal toplama reçete desteği ve anlık üretim kaydı

### Sayım

- Çevrimiçi (on-line) Sayım
- Çevrimdışı (off-line) Sayım
- Dinamik Depo Yönetimi
- Hücre yerleştirme / toplama
- Hücreler arası transfer
- Hızlı hücre işlemleri (belge kaydı sırasında hücre seçimi)
- Hücre bilgisi ile sayım

### Genel - Sistem

- Log yapısı
- Seri takibi
- Proje kodu desteği
- Plasiyer kodu desteği
- Dinamik barkod yapısı (barkod içinden stok kodu, miktar, seri bilgilerinin parçalanarak alınması)
- Palet-kutu etiketleri uygulaması

\*\*\*

## MODULES OF WAREHOUSE MANAGEMENT SYSTEM

### Goods Acceptance

- Purchase waybill by vendor order
- Order-free purchase waybill
- Warehouse Management
- Inter-warehouse transfer
- Order-linked inter-warehouse transfer
- Warehouse entry / exit slips

### Manufacture

- List of clear work orders
- End-of-manufacturing record (with or without work order)

### Shipment

- Purchase waybill / invoice linked to customer order
- Order-free purchase waybill / invoice

- Customer order entry
- Picking up of goods by shipment order-loading order
- Recipe support and instant production registration in picking up of goods

### Counting

- Online counting
- Offline counting

### Dynamic Warehouse Management

- Cell placement / pick-up
- Inter-cell transfer
- Quick cell operations (cell selection during document recording)
- Counting with cell information

### General - System

- Log structure
- Series follow-up
- Project code support
- Sales representative code support
- Dynamic barcode structure (receipt of stock code, quantity, series details inside bar code by breaking)
- Palette-box labels practice



depo analiz uzmanı tarafından sadece deponun değil işletmeninde tam zamanlı ve tam detaylı bir analizinin çıkarılması, karşılıklı olarak belirlenen ihtiyaçların ortaya çıkmasından sonra kısa, orta ve uzun vade de işletmeye maksimum fayda sağlayacak senaryonun belirlenmesidir. Belirlenen senaryonun işletme ve özellikle çalışanlar (depopular) tarafından kabul görmesi ve akabinde sistemin işletmeye kurulumudur. Analist tarafından belirlenen senaryonun basit ve uygulanabilir olması çok önemlidir. Hazırlanan senaryo ile deponuza takla attırabilirsiniz ama bir ambardan diğer ambara mal transfer edemiyorsanız deponuz attığı taklayla kalır. Dolayısıyla işletme olarak üzerinde durmanız gereken bir diğer nokta belirlenen senaryonun basit ve uygulanabilir olmasını talep etmenizdir.

### OPERASYONEL VERİMLİLİĞİ SAĞLAMAK

Depo yönetim sistemleri, operasyonel verimlilik yaratmak amacı ile ikmal ve otomatik mal yerleştirme fonksiyonlarına sahip olmalıdır. İkmal sistemi toplama gözünde asgari seviyede stok bulunmasına imkan vermek sureti ile mal toplama etkinliğini arttırmaktadır. Bununla birlikte, mal toplama algoritmasının depo yönetim sistemi içerisinde doğru modellenmesi halinde, mal toplayıcılar en kısa yolu kat ederek mal toplama faaliyetini gerçekleştirmektedir.

Otomatik mal yerleştirme faaliyeti ise mal kabulü yapılan ürünlerin depo içerisindeki geçmiş dönemli hareketine göre sevk peronlarına yakın ve uzak raflara depolanmasına imkan vermektedir.

İkmal ve otomatik mal yerleştirme fonksiyonlarının kullanımı, depolarda operasyonel mükemmelliğe ulaşılması açısından göz önünde bulundurulmalıdır. Yeni nesil depo yönetim sistemlerinde mal toplama, mal kabul ve yükleme performansları süreç ve depo personeli bazında takip edilmekte ve ölçümlenmektedir. Bu ölçümlenmeler depo personelin iş performansının ölçümlenmesine imkan vermesi sebebi ile operasyonel yönetim açısından önem arz etmektedir. Depo yönetim sistemlerinin kullanımı ile depo operasyonlarında gerçek veriye göre süreç ve personel performanslarını ölçümlenmek, etkin bir çalışan performans yönetim sistemi kurmak ve yönetmek mümkün olmaktadır. Ayrıca depo yönetim sistemleri ile mal toplama, araç yükleme ve boşaltma sürelerinin ölçümü, depo ve araç doluluk oranları, depo yönetim sistemleri ile etkin bir şekilde hesap edilmektedir.

### DEPO YÖNETİM UYGULAMALARI İLE

- Depolama ve Operasyon maliyetlerini düşer.
- İş gücü maliyetleri azalır.
- İşleyiş kişilerden bağımsızdır, hatalar azalır.
- Ürünlerin ve deponun izlenebilirliği sağlanır
- Envanter doğruluğu artar.
- Stoklama kapasitesi artar.
- Yönetim zamanı azalır, izler, karar verir ve uyarır.
- Ürün dönüş hızlarını artırarak müşteri hizmet seviyesini artırır.
- Lojistik yöneticisine planlama ve hesaplama gücü katar.
- Mal kabul işlemlerindeki doğruluk ve verimlilik güvenlik stoğunun minimum seviyede tutulması sağlanır.
- Saha ekibinin sadece işine odaklanmasını ve satışların etkin biçimde yönetimi sağlanır.

\*\*\*

### WAREHOUSE MANAGEMENT APPLICATIONS

- Reduce storage and operational costs.
- Reduce labour costs.
- Reduce errors as functioning is independent of persons.
- Ensure traceability of products and storage.
- Improve inventory accuracy.
- Increase stocking capacity.
- Reduce management time, and monitor, reduce and warn.
- Increase customer service level by increasing product turnover.
- Add planning and calculation facility to the logistics manager.
- Ensure accuracy and efficiency in goods acceptance procedures and keeping safety stock at the minimum level.
- Ensure the field team focuses solely on their business and effective management of sales.

can also enter information into the system for pre-purchases and print the labels themselves. It also offers other facilities like e-reconciliation, statement, invoice lists, etc. that will be utilized by accounting departments.

### WHAT SHOULD YOU HAVE FOR YOUR WAREHOUSE AUTOMATION TO BE SUCCESSFUL IN YOUR BUSINESS?

One of the factors that enables a warehouse automation to be used successfully is performance of a full-time and full-detailed analysis of not just the warehouse, but the entire business by a warehouse analyst and determination of the scenario that will provide maximum benefit to the business in short, medium and long terms after mutually determined needs arise. Acceptance of the determined scenario by the business and especially by the employees (warehousemen) and then installation of the system in the business. It is very important that the scenario determined by the analyst is simple and feasible. You can operate your warehouse the way you want with the scenario prepared, but if you are not able to transfer goods from one warehouse to another, it means nothing. Therefore, another point on which you should focus as a business is that you demand that the scenario prepared be simple and feasible.

### ENSURING OPERATIONAL EFFICIENCY

Warehouse management systems should have the functions of supply and automatic warehousing in order to create operational efficiency. The supply system increases the efficiency of picking up of goods by allowing a minimum level of inventory to be available in the pick-up eye. However, if the algorithm for picking up of goods is correctly modelled within the warehouse management system, goods pickers perform picking up of goods by covering the shortest distance. The automatic warehousing operation allows the storage of goods accepted on shelves near and away from transfer platforms according to their past movements in the warehouse. The use of supply and automatic warehousing functions should be considered in terms of achieving operational excellence in warehouses. Picking up, acceptance of goods and loading performance is followed up and measured on process and warehouse staff basis in the next generation warehouse management systems. These measurements are important for operational management as it allows to measure the work performance of warehouse staff. The use of warehouse management systems makes it possible to measure process and staff performances by actual data, establish and manage an effective employee performance management system in warehouse operations. In addition, warehouse management systems allow for measuring times of picking up of goods, vehicle loading and unloading and calculating warehouse and vehicle occupancy rates effectively.



## YENİ VE YENİLENEN SERTİFİKALARIMIZ

➔ KITA Lojistik, gerçekleştirdiği çalışmalarını aldığı önemli sertifikalar ile taçlandırdı.

**K**ITA Lojistik Mart 2017'de "yurtiçi ve yurt dışı taşımacılık, lojistik hizmetleri kapsamında uygunluğu onaylanarak OHSAS 18001:2007 İş Sağlığı ve Güvenliği Yönetim Sistemi Sertifikası", taşımacılık hizmetleri için personel temini kapsamında uygunluğu onaylanarak ISO 14001:2004" ve "yurtiçi ve yurt dışı taşımacılık, lojistik hizmetleri kapsamında uygunluğu onaylanarak ISO 9001:2008 sertifikalarını aldı. KITA Lojistik nisan ayında ise kara, hava ve deniz yolu ve uluslararası yük taşımacılığı ile ithalat, ihracat, transit, gümrükleme gibi gümrük ve dış ticaret işlemlerini ve bu işlemlere ilişkin lojistik, depolama, muhasebe, finans ve bilgi işlem gibi faaliyetlerin elektronik bilgi varlıkları ile bu varlıkları korumak amacıyla kullandığı bilişim güvenliği kapsamında ISO 27001:2013 Uluslararası Bilgi Güvenliği Yönetim Standardına uygun bir sistem kurmuştur" sertifikası aldı.

## OUR NEW AND RENEWED CERTIFICATES

➔ KITA Logistics has crowned the work undertaken with important certificates it has obtained.

**K**ITA Logistics has obtained an OHSAS 18001:2007 Occupational Health and Safety Management System Certificate upon demonstrating its compliance for domestic and overseas transportation, logistics services; an ISO 14001:2004 Certificate for staff recruitment for transport services and an ISO 9001:2008 Certificate for domestic and overseas transportation, logistics services in March 2017. In April, KITA Logistics has obtained a certificate indicating that it has established a system consistent with ISO 27001:2013 International Information Security Management Standard within the framework of the information assets and information security it uses in order to protect its road, air, maritime and international freight shipment processes and customs and foreign trade processes, such as import, export, transit and customs clearance, and operations, such as logistics, warehousing, accounting, finance and information technologies, relating to the foregoing processes.



KITA LOJİSTİK ALMANYA ŞUBE MÜDÜRÜ HELMUT HEILMANN:

## “HİZMETLERİMİZİ GENİŞLETEREK ALMANYA’DA DAHA FAZLA MÜŞTERİYE HİZMET VERMEK İSTİYORUZ”

KITA Lojistik Almanya Şube Müdürü Helmut Heilmann, öncelikli hedeflerinin müşteri portföylerini geliştirmek olduğunu söyleyerek, “Almanya, Belçika ve Hollanda hattında yeni partnerler arayışındayız. Uluslararası alanda hizmet vermek için network ağıımızı genişletmeye çalışıyoruz. Kara taşımacılığının yanı sıra bu yıl içinde hava, deniz ve proje taşımacılığı da yapmayı hedefledik” dedi.



MR. HELMUT HEILMANN, DIRECTOR OF GERMANY BRANCH IN KITA LOGISTICS:

## “WE WANT TO SERVE MORE CUSTOMERS IN GERMANY BY EXPANDING OUR SERVICES”

Stating that their priority target is to improve customer portfolio, Mr. Helmut Heilmann, director of Germany branch in KITA LOGISTICS, said “We are looking for new partners in Germany, Belgium and Netherlands. We are trying to expand our network to serve in the international area. We also aim to engage in airway, maritime and project transportation this year in addition to road transportation.”

➔ Bay Helmut öncelikle sizi tanımak isteriz. Bize biraz kendinizden bahseder misiniz?

Almanya’da Frankfurt’a yakın küçük, sevimli bir köyde doğdum. Lojistik üzerine eğitim aldım. Eğitimim sonrasında 23 sene boyunca Johan Birkart’la çalıştım. Daha sonra Hellmann Lojistik’in İstanbul şubesinde Kara Nakliye Müdürü olarak, İzmir şubesinde de şube müdürü olarak çalıştım. 2 sene sonra Almanya’ya dönüş yaparak firmada İş Geliştirme Müdürü olarak görev yaptım. Sektörde toplam 35 senelik tecrübem var. Akşamları Türkçe dil kursuna devam ettim, bu nedenle akıcı Türkçe konuşabiliyorum. Şu anda KITA Lojistik’in Almanya şube müdürü olarak görev yapıyorum. Evliyim ve bir kızım var.

### BİRİNCİ HEDEFİMİZ MÜŞTERİ PORTFÖYÜMÜZÜ GELİŞTİRMEK

Bize şu anda Almanya’da yürüttüğünüz faaliyetlerden bahseder misiniz? Öncelikle müşterinin ne istediğini tam olarak anlayıp ona göre kaliteli bir hizmet vermek amacındayız. Tecrübelerimiz de göz önüne alındığında bir-

➔ Mr. Helmut, first of all, we would like to get to know you. Could you please tell us a little about yourself?

I was born in a small, lovely village near Frankfurt in Germany. I studied on logistics. I worked with Johan Birkart for 23 years after I completed my education. I then worked as Road Transport Manager at Hellmann Logistics in Istanbul branch and as branch manager in Izmir branch. I returned to Germany after two years and worked as Business Development Manager in the company. I have 35 years of experience in the sector. I attended a Turkish language course in the evenings, so I am fluent in Turkish. Currently, I work as branch manager of KITA Logistics in Germany. I am married and have a daughter.



birimizi daha iyi anlayıp istekler doğrultusunda harekete geçebiliyoruz. Şu anda karayolu alanında kendi araçlarımızla aktif hizmet vermekteyiz. Depolama hizmetlerine de başlayacağız .

### **Önümüzdeki dönemdeki hedefleriniz nelerdir? Neler yapmak istiyorsunuz?**

Birinci hedefimiz müşteri portföyümüzü geliştirmek. Bunun için çalışmalarımız sürüyor. Almanya, Belçika ve Hollanda hattında yeni partnerler arayışındayız. Uluslararası alanda hizmet vermek için network ağıımızı genişletmeye çalışıyoruz. Gümrük işlerini kendimiz yapmak istiyoruz bu yönde çalışmalarımız hızlandı. Kara taşımacılığının yanı sıra bu yıl içinde hava, deniz ve proje taşımacılığı da yapmayı hedefledik .

### **ALMANYA VE TÜRKİYE ARASINDAKİ İLİŞKİLER, KISA SÜREDE GEÇMİŞTE OLDUĞU GİBİ ÇOK YAKINLAŞACAKTIR**

#### **Almanya ile son zamanlarda gelişen politik olaylar işlerinizi nasıl etkiliyor?**

Öncelikle Türkiye’de yaşamış, insanların tanıdığı, buranın kültürünü öğrenmiş biri olarak şunu söylemek istiyorum; bu durumlardan piyasa etkileniyor tabii ki. Ancak Türkleri ve Almanları çok iyi bilen biri olarak, bu durumları lehimize çevirebiliyoruz. İnsanlar Türkçe konuşan bir Alman görünce güvenleri artıyor ve bu durum bize büyük bir avantaj sağlıyor. Bundan bağımsız olarak diyebilirim ki Almanya ve Türkiye arasındaki ticari bağlar o kadar güçlü ki eminim kısa sürede ilişkiler tekrar geçmişte olduğu gibi çok yakınlaşacaktır.

### **MÜŞTERİLERİMİZ BİZİ PARTNER OLARAK GÖRÜYOR**

#### **Müşteri sizce neden KITA’yı seçmeli?**

KITA Lojistik olarak günceli ve teknolojiyi takip ediyoruz, pratik çözümleri tercih ediyoruz. Hızlı bilgi akışı, kaliteli ve güvenilir hizmet sağlıyoruz. Problemleri açıkça konuşup hızlı çözümler üretebiliyoruz. Bu da müşteriye güven veriyor, ürününü gönül rahatlığıyla bize teslim edebiliyor. Müşterilerimiz bizleri sadece hizmet sağlayan bir aracı olarak değil, partner olarak görüyor. Dürüstlük, tecrübe, doğru bilgi akışı, sonuç odaklı çalışmak bizleri başarıya ulaştırıyor.

#### **Bay Heilmann eklemek istediğiniz başka bir şey var mı?**

Artan talepleri yerine getirmek için Almanya ofisimize daha fazla personel dahil edip büyümek istiyoruz. Gelecek günlerde de ağıımızı ve hizmetlerimizi genişleterek daha fazla müşteriye hizmet vermek istiyoruz.



### **OUR PRIORITY OBJECTIVE IS TO IMPROVE OUR CUSTOMER PORTFOLIO**

#### **Can you please tell us about the operations you are currently conducting in Germany?**

First of all, we aim to fully understand what the customer wants and provide a quality service accordingly. Considering our experiences, we are able to understand each other better and act in line with demands. We currently provide an active service with our own vehicles in road transportation area. We will also start warehousing services.

#### **What are your target for the upcoming period? What do you want to do?**

Our first target is to improve our customer portfolio. We are working on this. We are looking for new partners in Germany, Belgium and Netherlands. We are trying to expand our network to serve in the international area. We want to carry out customs procedures ourselves and our efforts in this direction have accelerated. We also aim to engage in airway, maritime and project transportation this year in addition to road transportation.

### **RELATIONSHIP BETWEEN GERMANY AND TURKEY WILL BE MUCH BETTER SOON AS IT WAS IN THE PAST**

#### **How the recent political developments with Germany affect your work?**

First of all, as a person who lived in Turkey, met many people, learned about the culture, I want to say that the market is of course affected by such situations. However, as a person who knows Turks and Germans very well, we can turn these cases into our own advantage. People feel more confident when they see a German speaking Turkish, which gives us a great advantage. Regardless of this, I can say that the commercial ties between Germany and Turkey are so strong that the relations will be much better soon as they were in the past.

### **OUR CUSTOMERS TREAT US AS A PARTNER**

#### **Why should customers choose KITA?**

We, as KITA Logistics, stay up to date and follow up technology and prefer practical solutions. We provide fast information flow, good quality and reliable service. We can openly talk about problems and produce quick solutions. This gives customers confidence, so they can deliver their products to us readily. Our customers do not treat us just as a service provider, but as a partner. Integrity, experience, right information flow, result-oriented working is what makes us successful.

#### **Mr. Heilmann, is there anything else you would like to add?**

We want to grow by adding more staff to our Germany office to fulfil the increased demands. We also want to expand our network and services to serve more customers in near future.



## KITA RUSYA İŞ GELİŞTİRME YÖNETİCİSİ JULIA KUMSAK “RUS PAZARI: KITA İÇİN YENİ BİR SINIR”

**KITA, kısa bir süre önce Rusya’da iş yapan müşterilere hizmet vermek üzere St. Petersburg’daki şubesini açtı. Hizmetlerin kapsamında hem deniz, hava ve kara taşımacılığı hem de multimodal gönderiler bulunuyor.**



### JULIA KUMSAK, BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER OF RUSSIAN FEDERATION IN KITA “RUSSIAN MARKET: A NEW FRONTIER FOR KITA”

**KITA recently opened its branch in St. Petersburg to provide service for clients doing business in Russia. The scope of services include sea, air and land transport as well as multimodal shipments.**

#### ➤ **Bayan Julia, bize kendinizden bahseder misiniz? Nerede doğdunuz? Eğitim düzeyiniz nedir? İş tecrübeniz nedir?**

Adım Julia Kumsal, KITA Lojistik / Türkiye’de Rusya Federasyonu iş geliştirme müdürü olarak çalışıyorum. St. Petersburg’a yakın Rusya / Leningradskiy bölgesinde doğdum ve büyüdüm. Okul bittikten sonra Petrovsky Üniversitesi Yabancı Dil Fakültesine gittim. Aynı zamanda, St. Petersburg Kültür Akademisindeki eğitimime başladım. 2005 yılında yönetici sosyal ve kültür teknolojisi diplomasını aldım. 2005 yılı Ağustos ayında, Neptumar adlı Taşımacılık Şirketinde takip ve belgelendirme uzmanı olarak çalışmaya başladım. Neptumar’da 10 yıl çalıştım ve ithalat, ihracat ve her tür kargo taşımacılığı (deniz, takip, hava taşımacılığı) olmak üzere taşımacılık işiyle ilgili tüm ayrıntıları öğrendim. 2015 yılına hayatım değişti ve aile sorunu nedeniyle St. Petersburg’dan Türkiye’ye taşındım ve o tarihten beri KITA Lojistik’de çalışmaktayım.

#### ➤ **Mrs. Julia , could you tell us about yourself? Where were you born ? What is your education? What is your job experience?**

My name is Julia Kumsal , I am Business development manager for Russian Federation in KITA Logistics/Turkey. I was born and raised in Russia/Leningradskiy region, near St. Petersburg. Later I went to Petrovsky College to Foreign language faculties. At the same time I started my education in Academy of Culture in St. Petersburg. In 2005, I received my diploma in Manager social and culture technology management. In August



#### **Yaptığınız iş birliklerinizden bahseder misiniz? Siyasi durumlar işinizi nasıl etkiliyor?**

2015 yılında Rus müşteriler ve şirketleri ile aktif işbirliğine başladık. Kargo, KITA Lojistik aracılığıyla geliyordu, fakat krizler aniden işimizi vurdu. 2015 yılı Kasım ayında tüm Rusya işi durdu. Umarım siyasi durum değişir ve Türk kargolarının Rus halkı için gerekli olduğunu görebiliyor ve hissedebiliyoruz. Taşımacılık imkanları ayarlama imkanımızla ilgili çok sayıda talep ve soru aldık ve bunun sonucunda, St. Petersburg'da kendi KITA Lojistik ofisimizi açmaya karar verdik. St. Petersburg, ithalat ve ihracatta ana liman ve ayrıca Rusya'nın ikinci büyük şehri. Türkiye'de iyi bir kulisimiz var ve KITA Lojistik St Petersburg'taki Rus iş arkadaşımız Rus şirketleri ile Türkiye yönünde işbirliğine devam edeceğinden, ortaklığımız ve son derece profesyonel ekibimiz Türk müşterilerimize rekabetçi fiyat ve yüksek düzeyde hizmet sunabilir. Hep birlikte optimum fiyatlarla en iyi hizmeti verebileceğiz.

#### **Gelecekteki hedefleriniz neler? Müşteriler neden KITA Lojistik'i tercih etmeli?**

St. Petersburg'daki yeni ofisimiz, sadece Türkiye pazarı için değil, global olarak hizmet verecek bir taşımacılık şirketi olarak açıldı. St. Petersburg'daki ekibimiz, dünyanın dört bir yanına her tür lojistik hizmeti sunabilmektedir. Türkiye'deki ihracatçılar dışında, aynı zamanda Rusya'daki nakliye şirketleri, gümrük müşavirleri ve ithalatçılar ile de çalışıyoruz. Taşıyıcılar ve acenteler ile iyi ilişkiler içindeyiz ve bu bize her tür hizmeti organize etme noktasında avantaj sağlıyor. Ana odak noktamız St Petersburg limanı, fakat Novorossiysk limanı ile de büyük bir projeye devam ediyoruz. Rosneft ile giriştiğimiz proje (aylık 40'tan fazla multimodal sipariş) ile Novorossiysk üzerinden Türkiye, Luanda, Irak, Mısır vb ülkelerde bulunan farklı limanlara taşıma yapıyoruz. Yükleri depomuzda konsolide ederek multimodal taşıma hizmeti veriyoruz. Demiryolu ve komple karayolu yüklemelerini de düzenli olarak yapıyoruz. Türkiye ve Rusya'daki imkanlarımızı combine ederek müşterimize en üst kalitede hizmeti sunabiliyoruz.

2005 I started my work in Freight Forwarding Company "Neptumar" as a specialist for monitoring and documentation. I worked in "Neptumar" for 10 years and learned all details regarding shipping business as for import as for export for all kinds of transportation cargo (sea, tracking, air freight). My life changed in 2015 year and I moved from St. Petersburg to Turkey due family issue and started my work in KITA Logistics Turkey from the beginning.

#### **Could you tell us about your cooperations? How does the political situations affect your business?**

In 2015 year we started active cooperation with Russian customers and companies. Cargo started coming via KITA Logistics but crises came into our business suddenly. In November of 2015, all of Russian business stopped. Hopefully political situation changed and we can see and feel that Turkish cargo is necessary for Russian people. We are receiving a lot of requests and questions regarding our possibility to arrange transportation and in this case we decided to open our own KITA Logistics office in St. Petersburg. St. Petersburg is the main port for import and export sea cargo, additionally it is a second largest city in Russia. We have good background in Turkey, our partnership and high professional team can offer competitive rates and high level service for our Turkish customers as our Russian colleague from KITA Logistics St. Petersburg will keep cooperation with Russian companies for Turkish destinations. All together we will make the best service with optimized prices.

#### **What are your targets in future? Why customers should prefer KITA Logistics?**

Our new office in St. Petersburg was opened like freight forwarding company not just for Turkish market. Our team in St. Petersburg can offer all kinds of service and can cover all Russian destinations because of KITA network possibility. We are working with freight forwarding companies, custom brokers and importers in Russia as with exporters from Turkish side. We have good relations with carriers and agents what is giving us a lot of additional possibilities to arrange all kinds of services. Our main focus is St. Petersburg port but we will continue a big project via Novorossiysk port. Big project with Rosneft (more than 40 multimodal orders monthly) we are handling via Novorossiysk to different ports in Turkey, Luanda, Iraq, Egypt etc. We are using multimodal service with warehouse for cargo consolidation and re stuffing into cntrs. We can also offer good service via rail and FTL.

Big potential of Russian-Turkish cooperation which will bring success and pleasure into our client's life with our high professional assistance.



## SALATAYA DAİR HER ŞEY

Salata, diğer öğünlerde olduğu gibi gerçekten bir dolu ezberlerimizle uygulayageldiğimiz bir öğün. Keşfedip geliştirmeyi ihmal ettiğimiz sofraların şenliği... Bir o kadar da önemli bir mineral ve vitamin kaynağı. Hele hele toplum olarak tükettiğimiz temel vitamin ve minerallerin, birçok ülkenin altında kaldığı günümüzde önemi daha da bir artıyor.



2014 yılında yayınlanan ve Dünya Gurme kitaplar yarışması (GOURMAND 2015) yılında en iyi balık kitabı seçilen 2. baskısını yapan KILÇIKSIZ BALIK'la çıktığımız bu yolda, 4. baskısı yapan KAHVALTIYA DAİR HER ŞEY'in arkasından, SALATAYA DAİR HER ŞEY'i de bu temel mantıkla hazırladım. Tam 5 yıllık bir çalışmanın ürünü. Her gıdayı mutlak mevsiminde kullanıp bazen yerel bazen de dünya tatlarını dikkate alarak, sınırsız keşif olanağına sahip salataları diğer iki kitabımda olduğu gibi "tezgâhtan sofraya her şeyi" araştırıp kendi dünyamdan yeni lezzetlerle harmanladım. Böylece SALATAYA DAİR HER ŞEY "4 Mevsim -114 Tarif" ortaya çıktı.

### BU KİTAPTA NE VAR?

- Salataların her bir bileşeni teker teker incelendi. Anadolu'dan, dünyadan ve kendi dünyamdan tarifleri paylaştım.
- Her malzemeyi mutlak, tam da mevsiminde kullandım.. Eğer mevsimi dışındaysa salamurasını ya da kurutulmuşunu tercih ettim.
- Kullandığım malzemeleri hep kolaylıkla bulunabilenlerden seçtim.
- Toplum olarak daha sağlıklı yaşamak için, dünya beslenme eğilimleri "vegan-vejetaryen-paleo-pegan" esasına göre de sınıflandırdım. İntolerans bilincimizi geliştirmek adına gluten, laktoz, fruktoz ve sorbitol hassasiyetine dikkat çekmek, sağlıklı beslenmek adına da besin değerlerini her tarifte ayrı ayrı paylaştım.

Kim ne derse desin salata yapmak basit ama keyifli! Yapanın hayata bakışını, zevkini de yansıtır bir anlamda! Bu arada kolayca temel vitamin ve mineralleri alabilmek, damağımızı yemek öncesinde, sırasında veya sonrası şenlendirip, sofralarımıza renk katacak, "ana yemek" de diyebileceğimiz bu değerli besin kaynağını, mevsim bilgisi olarak tüketmek de en büyük sağlık ve kültür mirasımız olmalı.

## EVERYTHING ABOUT SALAD

Salad is a meal that we have been making by heart as with other meals. It is the festivities of tables which we ignore to discover and improve... It is also a very important source of minerals and vitamins. Most particularly, it becomes even more important where the amounts of basic vitamins and minerals we consume as a society remain below the amount consumed by many countries today.

I prepared the book "SALATAYA DAİR HER ŞEY" (Everything about Salad) with this basic logic following the book "Kahvaltıya Dair Her Şey" (Everything about Breakfast) with the fourth edition in this road we took with "KILÇIKSIZ BALIK" with the second edition in 2014 and awarded the best fish book in the GOURMAND 2015 books contest. It is the product of a full 5-year work. I researched salads having possibilities of unlimited discovery "everything from counter to table" and blended them with flavours from my own world using each food absolutely in its season and taking into account sometimes local flavours and sometimes world flavours. So, the book SALATAYA DAİR HER ŞEY (EVERYTHING ABOUT SALAD) "4 Seasons-114 Recipes" is prepared.

### WHAT IS IN THIS BOOK?

- Each component of salads has been examined one by one. I have shared the recipes from Anatolia, from the world and from my own world.
- I have used each food absolutely in its season. I have chosen pickled or dried forms for non-seasonal foods.
- I have always chosen the materials used from those that are easily found.
- I have also classified them on the world nutritional trends "vegan-vegetarian-paleo-pegan" basis in order to live healthier as a community. I have shared nutritional values separately in each recipe to attract attention sensitivity to lactose, fructose and sorbitol in order to improve our intolerance consciousness and eat healthily.

Salad is simple, but enjoyable to make whoever says whatever! In a sense, it reflects the view of life and the taste of the one making it! In the meantime, it must be our greatest health and cultural heritage to consume this valuable nutritional source to receive basic vitamins and minerals easily which will also be called "main meal" that will vivify our taste before, during or after the meal and give colour to our tables.

<p><b>Malzemeler</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Fasulye turşusu: 1/2 kg</li> <li>• Yeşil domates turşusu: 150 gr</li> <li>• Çiğ Giresun tombul fıncığı: 1/2 su bardağı</li> <li>• Karalahana: 3 yaprak</li> <li>• Beyaz soğan (halka doğranmış): 1/2 kg.</li> <li>• Hamsi (ayıklanmış): 100 gr</li> <li>• Ünye mısır unu: 1/2 su bardağı</li> <li>• Zeytinyağı: 1/2 çay bardağı</li> </ul> <p><b>Sosu için</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Zeytinyağı: 2 yemek kaşığı</li> <li>• Üzüm sirkesi: 1 yemek kaşığı</li> <li>• Biberiye (havanda dövülmüş): 1 çay kaşığı</li> <li>• Yoğurt: 4 yemek kaşığı</li> </ul> <p>Yoğurdu biberiyeyle ve sirkeyle iyice karıştırın, zeytinyağı ilave edip yanında servis yapın.</p> <p><b>Yapılışı</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Karalahanaları haşlayın, iri damarlarını çıkarıp ince doğrayın.</li> <li>2. Hamsileri de mısır ununa bulayıp, kızartın.</li> <li>3. Karalahanaları da hafice soğanla birlikte yumuşayınca dek kavurun.</li> <li>4. Öte yandan suyu sıkılmış fasulyeleri ve domatesleri çok da öldürmeden 5 dakika kavurun.</li> <li>5. Fındık, hamsi ve karalahanayı ilave ederek, zeytinyağını yarım kaşık biberiyeyle birlikte üzerine gezdirin.</li> </ol>	<p><b>KARADENİZ'DEN SALATA</b> SALAD FROM KARADENİZ</p> 	<p><b>Materials</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Pickled bean: 1/2 kg</li> <li>• Pickled green tomato: 150 gr</li> <li>• Raw Giresun fat hazelnut: 1/2 glass of water</li> <li>• Kale: 3 leaves</li> <li>• White onion (ring-chopped): 1/2 kg.</li> <li>• Anchovy (picked): 100 gr</li> <li>• Ünye corn flour: 1/2 glass of water</li> <li>• Olive oil: 1/2 tea glass</li> </ul> <p><b>For Sauce</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Olive oil: 2 table spoons</li> <li>• Wine vinegar: 1 table spoon</li> <li>• Rosemary (hammered): 1 tea spoon</li> <li>• Yoghurt: 4 table spoons</li> </ul> <p>Blend yoghurt with rosemary and vinegar, add olive oil and serve.</p> <p><b>Make</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Boil the kale leaves, remove their big veins and chop them fine.</li> <li>2. Flour the anchovies in the corn flour and fry them.</li> <li>3. Broil the kale leaves with onions until they soften.</li> <li>4. Broil the beans and tomatoes for 5 minutes without burning them.</li> <li>5. Add the hazelnut, anchovies and kale, and pour olive oil with half a spoon of rosemary over them.</li> </ol>
--	--	--

<p><b>Malzemeler / Malzemeler</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Top patlıcan (közlenmiş): 2 adet</li> <li>• Kıpya biber (közlenmiş): 3 adet</li> <li>• Domates: 2 adet</li> <li>• Sivribiber (ince doğranmış): 2 adet</li> <li>• Taze soğan (ince kıyılmış): 2 adet</li> <li>• Maydanoz (ince kıyılmış): 4 dal</li> </ul> <p><b>Sosu için</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Yoğurt: 1,5 su bardağı</li> <li>• Pulbiber: 1 yemek kaşığı</li> <li>• Zeytinyağı: 2 yemek kaşığı</li> </ul> <p><b>Yapılışı</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Közlediğiniz patlıcanların kabuklarını soyduktan sonra kıpya biberle birlikte küp doğrayın.</li> <li>2. Domatesleri kabukları soyduktan sonra küp doğrayın.</li> <li>3. Maydanoz ve soğanları biberleri ve domatesleri de ekleyin.</li> <li>4. Buzdolabında 15 dakika kadar dinlendirin.</li> <li>5. Servis etmeden önce yoğurdu dökün. Üzerine de salatayı yerleştirin.</li> <li>6. Pulbiberleri zeytinyağında soteledikten sonra üzerinde gezdirerek servis edin.</li> </ol>	<p><b>MAMZANA SALATASI (EDİRNE)</b> MAMZANA SALAD (EDİRNE)</p> 	<p><b>Materials</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Round eggplant (roasted): 2 pcs</li> <li>• Capia pepper (roasted): 3 pcs</li> <li>• Tomato: 2 pcs</li> <li>• Long green pepper (fine-chopped): 2 pcs</li> <li>• Green onion (fine-chopped): 2 pcs</li> <li>• Parsley (fine-chopped): 4 branches</li> </ul> <p><b>For Sauce</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Yoghurt: 1.5 glass of water</li> <li>• Paprika: 1 table spoon</li> <li>• Olive oil: 2 table spoons</li> </ul> <p><b>Make</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. After peeling the eggplants you have roasted, cut them into cubes with capia pepper.</li> <li>2. Cut tomatoes into cubes after peeling them.</li> <li>3. Add parsley, onions, peppers and tomatoes.</li> <li>4. Let it rest in the refrigerator for 15 minutes.</li> <li>5. Pour in yoghurt before serving. Place the salad on top.</li> <li>6. Serve by pouring paprika over it after sauting in olive oil.</li> </ol>
---	--	---



## DEV HEYKELLER MEKANI NEMRUT

NEMRUT, THE PLACE OF GIANT STATUES

**A**dıyaman'ın Kahta ilçesinde bulunan ve içinde Kommagene Krallığı'nın antik kentini barındıran milli park içerisinde, aslan ve kartal heykellerinin arasında 7 metreye varan dev heykeller bulunuyor. Bölge, tarih meraklıları için ideal.

**T**here are giant statues of seven (7) meters between the lion and eagle sculptures in the national park which is located in Kahta / Adıyaman and houses the ancient city of Commagene Kingdom. The region is ideal for history enthusiasts.



## BALIKLAR VE KUŞLARLA BERABER

TOGETHER WITH FISH AND BIRDS

**B**ursa'ya 34 km uzaklıktaki Uluabat Gölü, yapısı itibarıyla değişik türden yüzbinlerce su kuşuna beslenme ve barınma olanağı sağlıyor. Su içinde yaşayan canlılar için de zengin bir yapıya sahip gölde 21 çeşit balık bulunuyor.

**U**luabat Lake, 34 km away from Bursa, provides hundreds of thousands of water-birds of different species with the opportunity to feed and nestle. There are 21 species of fish in the lake which has a rich structure for living creatures in the water.



## HEM KAPLICASI HEM YEŞİLİ

BOTH ITS THERMAL SPRING AND GREEN

**T**atilde herkes farklı yerleri tercih eder. Eğer kaplıca seçeneğinden yanarsanız, İnegöl'e 27 km. uzaklıktaki Oylat Kaplıcaları'nı tercih edebilirsiniz. Orman içindeki mekan, size hem yeşilin en güzelini hem de şifalı sularını sunuyor.

**E**veryone chooses different places for holiday. If you like thermal spring, you can prefer Oylat Thermal Springs, 27 km to İnegöl. The place in the forest offers you the most beautiful and healing waters of the green.



## ŞİRİNCE: EGE'DE BİR RUM KÖYÜ

ŞİRİNCE: A GREEK VILLAGE IN THE AEGEAN REGION

**İ**zmir'in Efes harabeleriyle ünlü Selçuk ilçesinin 8 km. doğusunda üzüm bağları, şeftali bahçeleri ve zeytinliklerle çevrili tarihi bir Rum köyü Şirince. Burada yapılan Şirince evleri de 19. yüzyıl Anadolu mimarisini yansıtıyor.

**Ş**irince is a historical Greek village located in 8 km east from Selçuk district of Izmir, famous for the ruins of Ephesus. And surrounded by vineyards, peach gardens and olive groves. The Şirince houses built here reflect the 19th century Anatolian architecture.



## AMASYA'NIN NEHİR GÜZELLERİ

RIVER BEAUTIES OF AMASYA

**B**ir İç Anadolu şehrinde de sizi şaşırtacak şeyler olabilir. Şehrin merkezinden geçen Yeşilirmak'ın kenarında sıralanan ve geleneksel Osmanlı evinin bütün özelliklerini bünyesinde taşıyan Amasya evleri bu şehri görmek için iyi bir neden.

*There may be things that will surprise you in a Central Anatolia city. Amasya houses which line up on the edge of Yeşilirmak passing through the centre of the city and carry all the features of a traditional Ottoman house are a good reason to see this city.*



## TARİH VE GİZEMİ BİRLİKTE GÖRÜN

SEE HISTORY AND MYSTERY TOGETHER

**L**ikya, Roma ve Bizans uygarlıklarından kalan tarihi yapıları olan Olimpos'ta hem doğal hem gizemli bir tatil geçirebilirsiniz. Çıralı'da 3 bin yıldır yanan ateşi görebilir, dünyanın en güzel kumsallarından birinde denize girebilirsiniz.

*You can have both a natural and mysterious holiday in Olympos with historical buildings from the Lycian, Roman and Byzantine civilizations. You can see the eternal flame in Çıralı burning for three (3) thousand years and you can swim in one of the most beautiful beaches of the world.*



## BİR MASAL ŞEHİRİ HARRAN

HARRAN, A FAIRYTALE CITY

**Ş**anlıurfa'nın 45 km. güneydoğusundaki Harran, Mezopotamya ile Akdeniz'i birleştiren önemli bir durak noktası. 5 bin yıllık bir geçmişe sahip. İlk çağlardan beri önemli kültür merkezi.

*Harran, located in 45 km south-east of Şanlıurfa, is an important stop-over point which connects Mesopotamia and the Mediterranean. It has a history of 5,000 years and is an important cultural centre since the ancient times.*



## ANTİK GÜZEL ASPENDOS

ASPENDOS, AN ANCIENT BEAUTY

**A**spendos, amfityatrosuyla meşhur bir antik kent. Antalya'nın 49 km. batısında yer alıyor. M.S. 2. yy'da Romalılar tarafından inşa edilen tiyatro 15 bin kişi kapasitesi ile en iyi korunmuş eski yapılardan.

*Aspendos is an ancient city famous for its amphitheatre. It is located 49 km west of Antalya. The amphitheatre, built by the Romans in the 2nd Century AD, is one of the best preserved ancient buildings with a capacity of 15 thousand people.*

# SANA ÇAN KULELERİNDEN BAKTIM GÜZEL BEAUTIFUL BELL TOWERS ST. PETERSBURG



Hani derler ya “bir kere gittiyseniz asla unutamazsınız, yolunuz mutlaka birkaç kez daha düşer” .. İşte ‘Rusya’nın Batı’ya açılan penceresi’ diye nitelendirilen Sankt Petersburg da böyle şehirlerden biri.



You know they say “If you go once, you will never forget, you will happen to pass a few more times.”, Saint Petersburg, called “the window of Russia to the West”, is such a city.

**B**izim Deli Petro, Batılıların ise Büyük Petro diye isimlendirdiği Çar 1. Petro tarafından 1703 yılında kurulduğu, 42 adadan oluşan bir şehir olduğu gibi ansiklopedik bilgileri burada bir kenara bırakalım. Gelin isterseniz bu kez farklı bir yol izleyip güzellere güzeli St. Petersburg’a önce “kalelerden, kulelerden” bakalım sonra da makyajsız yüzünü yani turistik rehberlerin ön sayfalarında yer almayan hazinelerini keşfedelim.

**L**et’s leave anecdotal information like that it was founded in 1703 by Tsar Petro I, known as Peter the Mad by us and as Peter the Great by western people and that it is a city consisting of 42 islands aside here. Let’s take a different path this time and look at the beauty St. Petersburg through from castles and towers and then, explore its unexposed face, namely its treasures not shown on the front pages of tourist guide-books.

## ŞEHRİN ÜZERİNDE KUŞLAR GİBİ LIKE BIRDS ABOVE THE CITY

St. Petersburg’u kuşbakışı seyretmek için size önereceğimiz üç yer var . Bunlardan biri Smolny Katedrali. Bahçesine girdiğiniz anda sizi etkisine alan bu görkemli yapı, kentteki birçok eser gibi İtalyan asıllı mimar Bartolomeo Rastrelli’nin imzasını taşıyor. St. Petersburg’u yükseklerden izleyebileceğiniz yerlerden biri de St. Isaac Katedrali. Bu, Ortodoks dünyasının en yüksek katedrali. Zaten daha dışarıdan görür görmez önce bir durup derin derin nefes alıyor sonra da gişeye doğru ilerliyorsunuz. İki bilet alıyorsunuz; biri müze için diğeri de katedralin tepesine çıkmak için. Burada da 300 basamak sizi bekliyor. Sabırla turmandığınızda iki farklı manzara göreceksiniz, sakın şaşırmayın. Muhteşem Neva nehri, Peter Paul Kalesi, Hermitage Müzesi yani kışlık saray aşağılardan size göz kırıyor. Başınızı biraz daha çevirince de göreceğiniz manzara: Çatılar çatılar ve yine çatılar... Bir yanda St. Petersburg’un büyüğü yanı diğeri yanda da gerçek yüzü. Ama şunu söyleyelim; şehrin “öteki yüzü” de öyle bizim büyük kentlerde alışık olduğumuz gibi karma karışık ya da insanın içini bunaltan türden değil. Tüm binaların boyu eşit yükseklikte. Gökyüzündeki bulutlar bile başka türlü görünüyor.

\*\*\*

There are three places I will recommend you to watch St. Petersburg from above. One of them is Smolny Cathedral. This magnificent structure that grips you when you enter into its garden carries the signature of Bartolomeo Rastrelli, an Italian architect, like many work in the city. One of the places where you can watch St. Petersburg from above is Saint Isaac’s Cathedral. This is the highest cathedral of the Orthodox world. You already stop and take a deep breath as soon as you see it from the outside and then, you move towards the ticket-window. You buy two tickets; one for the museum and the other for getting top of the Cathedral. 300 steps await you here. You will see two different panoramas when you climb with patient, do not get surprised. The magnificent Neva river, the Peter Paul Castle, the Hermitage Museum, namely the winter palace, winks at you from the ground. The panorama that you will see when you turn your head a little more is the roofs, roofs and again roofs... The magic face of St. Petersburg on one side and the true face on the other side. But let me say that the “other face” of the city is not of a kind that is in complete disorder and overwhelms you as we are accustomed to in our big cities. All buildings are of equal height. Even the clouds in the sky look different.





## YÜRÜYEREK ADA'YA GİDELİM

St. Petersburg'un görülmesi gereken yerlerinden biri de Vassiliyevski Adası. Ada dediysek İstanbul'daki gibi vapurla ya da deniz otobüsüyle gidilen bir yer olduğunu sanmayın. Otobüse ya da köprüleri kullanıp yürüyerek gidebilirsiniz. Burada sizi mavi beyaz renkleriyle Rusya'nın ilk sanat müzesi olan Kunstkammer karşılıyor... Ama şu sıralar restorasyonda. Yeri gelmişken söyleyelim, kentte restorasyonlar son hız sürüyor. Gorkovskaya'da bulunan ve turkuaz rengi çinileriyle insanı ta uzaklardan çağıran Tatar Camii'nin restorasyonu geçen yıldan bu yana sürüyor.

## WALKING TO THE ISLAND

One of the must-see places in St. Petersburg is Vassiliyevski Island. Speaking of the island, do not think that it is a place you can go by ferry or sea bus as in Istanbul. You can go by bus or on foot through the bridges. Here, Kunstkammer, the first art museum of Russia, welcomes you in its blue and white colours... However, it is currently under restoration. By the way, the restoration work in the city continues at full speed. The restoration of the Tatar Mosque which is located in Gorkovskaya and invites you from distant places with its glazed tiles of turquoise colour has been under way since the last year.



## FEDYA'NIN EVİ SİZİ BEKLİYOR FEDYA'S HOUSE AWAITS YOU

Yolunuz St. Petersburg'a düştüğünde gitmeniz şart olan birçok müze de var kuşkusuz. Bunlardan biri de Fyodor Mihayloviç Dostoyevski'nin hayatının son dönemini geçirdiği ve artık müze haline getirilmiş olan ev. Dostoyevski'nin ya da eskiden yakınlarının şimdi de tutkulu okurlarının deyimiyle Fedya'nın hayatının son üç yılını geçirdiği ev de mezarı da bu şehirde.... Şehrin kalbi Nevsky Caddesi'ne çok da uzak olmayan bu müze ev Kuznechny adlı bölgede. Kapıda sizi Usta'nın şapkası karşılıyor. Evin diğer bölümlerinde de yazarın ve ailesinin eşyalarını görmek mümkün. Bu, müzeyi aklınızın bir kenarına not edini. St. Petersburg'daki "makul" fiyatlı müzelerden biri.

*There are of course many museums that you have to visit when you happen to pass St. Petersburg. One of them is the house where Fyodor Mikhailovich Dostoevsky lived during the last period of his life and which is now turned into a museum. The house where Dostoyevsky, or Fedya as called by his relatives in the past or his passionate readers now, spent the last three years of his life and his grave are in this city.... This museum house, not very far from Nevsky Avenue, the heart of the city, is located in the district called Kuznechny. You are welcomed by the Master's hat at the entrance. You can also see the belongings of the author and his family in other parts of the house. Make a mental note of this museum. It is one of the museums with "reasonable" price in St. Petersburg.*



## NE YİYELİM NEREDE YİYELİM? WHAT AND WHERE TO EAT?

St. Petersburg'un kalbi Nevsky Caddesi'nde atıyor. Acıktığınız zaman burada yemek yiyecek yer bulmak çok kolay. Çünkü adım başı kafe ve restoranlar var. Bunlar arasında en çok ilgi göreni ve en çok çeşit sunanı cadde üzerinde iki şubesi bulunan Market Place. Dilerseniz, Puşkin Müzesi'ni ziyaret ettikten sonra Moika Nehri kenarında biraz daha yürüyüp Yat Kafé'ye gidebilirsiniz. Birkaç basamakla yerin altına inilen bu kafe sizi 1940'lı yıllara götürüyor. Eski şarkılar eşliğinde hem Rus hem de Fransız yemekleri yiyebilmek mümkün. Nevsky Caddesi'ni kesen Ligosky Caddesi'ne bulunan Cafe Du Nord'un pastaları da kayıtsız kalmayacak türden. Pasta demişken bu kentte pastacılık çok gelişmiş. Cadde üzerinde yürürken sayamayacağınız kadar çok pastane görebilirsiniz. Albenili vitrinleriyle sizi içeri çağırır hepsi de. Yediğiniz pastaların en dikkat çekici özelliği ne neredeyse yok denecek kadar az şekerli olması. Fazla vicdan azabı çekmeden pasta yiyebilirsiniz yani. Nevsky Caddesi üzerindeki tarihi pastane Küpetz Eliseev'i zaten göreceksiniz. Ama biraz daha ileri gidip İtalyan Sokağı'na girdiğinizde Kafe Upko sizi bekliyor. Makarnaları bir yana çok para harcamadan lezzetli şaraplar içebilirsiniz. Eğer Türk damak zevkinden uzaklaşmak istemiyorsanız, Nevsky üzerinde birkaç tane Türk lokantası var. Gece eğlenceleri için en çok tercih edilen yerler Dumskaya'da bulunuyor.

\*\*\*

*The heart of St. Petersburg beats in Nevsky Avenue. It is very easy to find a place to eat here when you are hungry. Because there are many cafés and restaurants around. The one that is most popular and offers a wide and rich menu among cafés and restaurants is Market Place with two branches on the street. If you like, you can walk to Yacht Café walking a little further along Moika River after you have visited the Pushkin museum. This café, a few steps below the ground, takes you back to 1940's where you can taste both Russian and French foods accompanied by old songs. You will not be able to remain unresponsive to the cakes of Cafe Du Nord's on Ligosky Street across Nevsky Avenue. Speaking of cakes, pastry is very popular in this city. You can see as many patisseries as you cannot count as you walk on the street. They all call you in with their appealing showcases. The most striking feature of the cakes you have is that they contain almost no sugar. So, you can eat cake without much remorse. You will already see Kupetz Eliseev, the historic pastry shop on Nevsky Street. But if you go a little further and enter Italian Street, Kafe Upko awaits you here. Aside from its pasta, you can have delicious wines here without spending much money. If you do not want to get away from Turkish taste, you can see a few Turkish restaurants on Nevsky Street. The most popular places for night-time fun are in Dumskaya.*

# BUNLARI BİLİYOR MUYDUNUZ?

**12.000**

2016 YILINDA 12.000 ADET UÇAK YÜKLEMESİ YAPTIĞIMIZI

**40.000**

BİR YILDA ORTALAMA 40.000 TEU DENİZYOLU YÜKLEMESİ YAPTIĞIMIZI

**6.500**

20,000 METREKARE ALAN ÜZERİNDE KURULU HEM HALKALI HEM DE AMBARLI'YA BAĞLI GÜMRÜKLÜ DEPOLARIMIZ OLDUĞUNU, YENİ 6.500 METREKARE SERBEST DEPOMUZU AÇTIĞIMIZI VE BU ŞEKİLDE HİÇ AKTARMA MASRAFI YARATMADAN ENTEGRE LOJİSTİK PROJELERİ HAYATA GEÇİRDİĞİMİZİ

**100**

KENDİ MÜŞTERİLERİMİZ DIŞINDA 100'ÜN ÜZERİNDE TAŞIMA VE LOJİSTİK FİRMASINA DA TARAFSIZ BİR ŞEKİLDE YURTIÇI NAKLİYE HİZMETİ VERDİĞİMİZİ

**ISO 9001**

TÜRKİYE'DE ISO 9001 BELGESİNİ ALAN İLK LOJİSTİK FİRMASI OLDUĞUMUZU

ISO 9001 BELGEMİZE EK OLARAK ISO 14001, ISO 18001 VE EN ÖNEMLİSİ BİLGİ GÜVENLİĞİ SERTİFİKASI OLAN ISO 27001 BELGELERİNE DE SAHİP OLDUĞUMUZU

TIR'LARIMIZIN TAMAMINDA UYDU BAĞLANTISI OLDUĞUNU VE YERLERİNİ GERÇEK ZAMANLI OLARAK SİZLERE WEB ORTAMINDA GÖSTEREBİLDİĞİMİZİ

HOLLANDA VE ALMANYA DIŞINDA DÜZENLİ POLONYA, ORTA AVRUPA VE BALTİK PARSİYEL KARAYOLU HİZMETİMİZİ DE VERDİĞİMİZİ

**20**

ÇOK ACİL SEVKİYATLAR İÇİN 36 SAATTE AVRUPA ÇAPINDA KAPIDAN KAPIYA TESLİMAT YAPTIĞIMIZ FİLOMUZA KAYITLI 20 EKSPRES MİNİVAN ARACIMIZ OLDUĞUNU

**% 100**

1995'TEN BERİ YÜZDE 100 TÜRK SERMAYELİ BİR ŞİRKET OLARAK 250 ÇALIŞANIMIZLA EMRİNİZDE OLDUĞUMUZU

YATIRIM MALZEMELERİ VE KAPIDAN KAPIYA AĞIR NAKLİYE TAŞIMALARI KONUSUNDA ÜLKEMİZDE ÇOK CİDDİ BİR PAZAR PAYINA SAHİP OLDUĞUMUZU

TÜRKİYE AKTARMALI TRANSİT OPERASYONLARIN GÜNLÜK İŞİMİZ OLDUĞUNU

YENİ WEBTRACS SİSTEMİMİZLE SİZE ÖZEL ŞİFRENİZİ KULLANARAK TÜM YÜKLERİNİZİ TAKİP EDİP EVRAK KOPYALARI VE YÜKLEME BİLGİLERİNE ULAŞABİLECEĞİNİZİ

TÜRKİYE'DEKİ 6 LOKASYONUMUZA EK OLARAK ERBİL, RİYAD, ALMANYA, ALMATY VE ST. PETERSBURG'DA KENDİ OFİSLERİMİZ OLDUĞUNU

## BİLİYOR MUYDUNUZ?

### DID YOU KNOW...

- We handled 12,000 airfreight consignments in 2016,
- We handle around 40.000 TEU each year by sea,
- At our modern 20,000 sqm logistics center, we operate two bonded warehouses one for Halkalı (trucking) and one for Ambarlı (containers), and we recently opened 6,500 sqm warehouse and provide integrated logistics services without incurring any additional transfer costs,
- Along with our own clients, we provide domestic transport services to around 90 freight forwarders in Turkey on a neutral basis,
- We are the first logistics company which obtained an ISO 9001 license in Turkey,
- In addition to our ISO 9001, we also own ISO 14001, ISO 18001 and the data security certification ISO 27001,
- All our trucks have satellite systems and on the web, we can show you their exact location real time,
- 20 express minivans exist in our fleet which provides Europe-wide door to door deliveries from Turkey within 36 hours,
- We have a significant domestic market share on door to door transport of project cargo and all types of heavy lift shipments,
- In addition to Holland and Germany, our trucks regularly serve Poland, East Europe and Baltic destinations for groupage loads,
- Our new Webtracs system enables you to track your shipments and also receive copies of shipping documents when needed online,
- Transit shipments via Turkey is our daily business,
- We are at your service with our 250 staff as a 100% Turkish owned enterprise since 1995,
- In addition to our 6 locations in Turkey, we have offices in Erbil, Riyadh, Almaty, Germany and St. Petersburg.

# Just in Time



FYKREBIR

**KITAL** <sup>22</sup> years **GISTICS**  
*moving ideas*

Offices in Turkey • Saudi Arabia • Kazakhstan • Germany  
sales@kitalogistics.com [kitalogistics.com](http://kitalogistics.com)

Local Expertise

Knowledge

Experience

Flexibility

KITA LOGISTICS combines  
22 years of local knowledge with  
quick and flexible solutions  
for all your needs in Turkey  
and in Saudi Arabia.

We ensure optimum logistics solutions  
while keeping the ideas flowing...

# KITA LOGISTICS

*moving ideas*

[sales@kitalogistics.com](mailto:sales@kitalogistics.com)

Offices in Turkey & Germany & Russia & Saudi Arabia & Kazakhstan & North Iraq [kitalogistics.com](http://kitalogistics.com)